

92

UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA
EMPRESARIAL DE GUAYAQUIL
UTEG

Tesis en opción al título de:

Economía Empresarial

Título de Tesis:

**Análisis de la Dolarización en los Principales
Sectorés Económicos del Ecuador
(2000 - 2005)**

Autores:

Avalos Chiluíza Mónica Alexandra
Ballesteros Pérez María Eugenia
Pacheco Viera Patricio Fernando

Tutor:

Econ. Gabriela Orellana

Fecha:

Octubre 24 del 2007

**UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA
EMPRESARIAL DE GUAYAQUIL
UTEG**

Tesis en opción al título de:

Economía Empresarial

Título de Tesis:

**Análisis de la Dolarización en los Principales Sectores
Económicos del Ecuador.
(2000 – 2005)**

Autores:

**Avalos Chiluiza Mónica Alexandra
Ballesteros Pérez María Eugenia
Pacheco Viera Patricio Fernando**

Tutor:

Econ. Gabriela Orellana

Fecha:

Octubre 24 del 2007.

Resumen:

La presente tesis trata de lo beneficioso que ha resultado la dolarización desde que se la implementó. Para entender mejor lo que fue la crisis del Ecuador antes de la dolarización comenzaremos desde los años 70 donde se empezaron a vivir los problemas como: la deuda externa, la volatilidad del precio internacional del barril de petróleo, los desastres climáticos y naturales, etc.

A finales de la década de los noventa, la economía ecuatoriana entra en la peor crisis económica de su historia, en 1999 el PIB se desacelera en 6.3%, la inflación fue del 60.7%, el tipo de cambio se ubica en 20.100 sucres por cada dólar y en general se agudizan los conflictos sociales y políticos.

Se analizó el sector real, tributario, financiero y externo; en donde se mostró la evolución que ha tenido cada indicador de estos sectores desde que se implantó la dolarización en el 2000.

El **sector real** está compuesto por índices como el PIB, la inflación, el desempleo y las remesas; en donde el mejor indicador es la inflación que bajó abismalmente en estos cinco años, seguido de las remesas que cada año ha incrementado significativamente.

En el **sector tributario**, se examinó los tres principales tributos, como el Impuesto al Valor Agregado, el Impuesto a la Renta y el Impuesto a los Consumos Especiales. De aquellos el que representa más ingresos es el IVA, debido al crecimiento que muestra en comparación con los demás impuestos.

El **sector financiero** esta formado por las tasas de interés y el riesgo país, se estudió el curso que ha seguido la tasa activa, pasiva y spread, además del riesgo país desde el inicio hasta el final de nuestro período de análisis.

En el **sector externo**, se observó el desempeño que ha tenido las exportaciones e importaciones, en especial las exportaciones no petroleras (tradicionales y no tradicionales). La balanza comercial que en los primeros años fue negativa, pero poco a poco ha mejorado, arrojando resultados positivos desde el 2004.

Summary:

This thesis analyzes the benefits of "dollarization" (the use of the dollar as the regular currency) since it became official in Ecuador, and helps us having a better understanding of the crisis in our country when the local currency "the sucre" was still official. The analysis begins in the 1970s when problems such as: foreign debt, the oil barrel international price volatility, and weather phenomenon affected the nation.

The Ecuadorian economy went into its worst financial crisis in history at the end of the 1990s. In 1999, the GDP (Gross Domestic Product) decelerated to -6.3% with an inflation of 60.7%. The current exchange rate was 20.100 sucres for dollar, exacerbating political and social conflicts.

We will study the external, financial, tax, and real sectors, and look into the chronology of each one of these indicators since dollarization became official in 2000.

Inflation went down enormously within the last five years, and it is the best indicator for the **real sector**, which consists on indexes such as GDP, unemployment, and remittances.

Three main taxes will be observed in the **tax sector**: valued added tax (VAT), income tax, and special consumption tax. The VAT represents the biggest income of all, and it has been growing each year together with the other taxes.

The **financial sector** consists on the interest rates and country risk. The course of the active, passive, and spread rate will be studied as well as the country risk, from the beginning until the end of the analysis.

In the **external sector** we will look at the exports and imports performance, the non oil exports (traditional and non traditional), as well as the balance of trade which was negative at first, but has slowly improved its total, turning back positive since 2004.

Índice.

	Pág.
1.- Problema de investigación.	
1.1.- Planteamiento del Problema.....	1
1.2.- Objetivo General.....	2
1.2.1.- Objetivos Específicos.....	2
1.3.- Justificación.....	2
1.4.- Formulación de la Hipótesis.....	3
1.5.- Diseño Metodológico.....	3
1.6.- Fuentes y Técnicas para la recolección de la información.....	3
 2.- Antecedentes.	
2.1.- Antecedentes de la economía ecuatoriana antes de la dolarización.....	4
2.2.- ¿Qué es la dolarización?.....	11
2.3.- La implementación de la dolarización en el Ecuador.....	18
 3.- Sector Real.	
3.1.- Definición del PIB.....	22
3.1.1.- Análisis del PIB.....	23
3.2.- Definición de la Inflación.....	41
3.2.1.- Análisis de la Inflación.....	42
3.3.- Definición del Desempleo.....	46
3.3.1.- Análisis del Desempleo.....	47
3.4.- Definición de Remesas.....	50
3.4.1.- Análisis de las Remesas.....	50
 4.- Sector Tributario.	
4.1.- Principales Ingresos Tributarios en el Ecuador.....	53
4.2.- Impuesto al Valor Agregado.....	54
4.2.1.- Análisis del IVA.....	55
4.3.- Impuesto a la Renta.....	59
4.3.1.- Análisis del Impuesto a la Renta.....	60
4.4.- Impuesto a los Consumos Especiales.....	62
4.4.1.- Análisis del ICE.....	62
4.5.- Presión Fiscal.....	64
 5.- Sector Financiero.	
5.1.- Tasas de Interés.....	66

5.1.1.- Análisis de las Tasas de Interés.....	67
5.2.- Riesgo País.....	74
5.2.1- Análisis del Riesgo País.....	75
6.- Sector Externo.	
6.1.- Balanza Comercial.....	80
6.2.- Análisis de las Exportaciones.....	81
6.3.- Análisis de las Importaciones.....	92
6.4.- Análisis de la Balanza Comercial.....	98
7.- Conclusiones y Recomendaciones.	
7.1.- Conclusiones.....	101
8.- Bibliografía.....	103

Tema: Análisis de la Dolarización en los principales sectores económicos del Ecuador. (2000 – 2005)

1.- Problema de investigación:

1.1.- Planteamiento del Problema:

El Ecuador sufrió el embate de una serie de choques externos e internos que desestabilizaron la economía, tales como: el conflicto bélico con el Perú, desastres climáticos y naturales como el fenómeno de El Niño en los años 1997 y 1998, la caída de los precios internacionales del petróleo en 1998, la deuda externa y la crisis financiera internacional. Todo esto originó en el país una profunda crisis financiera que se agravó por el cierre de bancos y compañías financieras, de tal forma que el Estado terminó colapsando por cubrir a los banqueros y además por asumir como una de sus funciones paternalistas, la responsabilidad de responder con dinero a los clientes de los bancos. Adicionalmente, la crisis económica y política, que se fue aumentando en los períodos de gobierno de Bucaram y Mahuad, constituyó con el congelamiento de depósitos del público en 1999, la desestabilización de los mercados de divisas y de dinero, entre otros, hizo que el Ecuador empeorara su situación.

Como resultado de estos factores, a finales de 1999 la inflación alcanzaba 60.70%, la devaluación fue del 204% y el PIB descendió a -6.3%. Esto contribuyó a la pérdida de confianza de parte de los agentes en los programas económicos, lo que condujo a que estos acumulen moneda extranjera, consolidando un proceso de dolarización informal en la economía. Para contrarrestar estos desequilibrios, el gobierno del presidente Mahuad escogió el esquema de dolarización, el mismo que ha sido continuado hasta el gobierno actual.

Ecuador adoptó la dolarización definitivamente en abril del 2000, el tipo de cambio quedó fijado en 1 dólar igual a 25.000 sucres, el cual tiene que cumplir

un triple papel: Medio de cambio, unidad de medida y medio de riqueza. Dicen algunos expertos que un proceso de esta naturaleza implica para la economía costos irre recuperables, como el de renunciar al tipo de cambio y a la oferta monetaria como instrumentos de estabilización macroeconómica y desaparecer la entidad del Banco Central como prestamista de última instancia.

Sin embargo, la aplicación de un proceso de dolarización significa, en realidad, la puesta en marcha de un nuevo sistema económico, que mas pasa al ámbito monetario y cambiario, y que tiene fuertes implicaciones en las finanzas públicas, en el comercio exterior, en la competitividad, en la inversión real, en el crecimiento, en las tasas de interés, en la inflación, en el riesgo país, en el sector financiero, etc., con el propósito de que en un futuro se evidencien resultados positivos en la economía ecuatoriana, lo que motiva el estudio de esta tesis.

1.2.- Objetivo General:

Describir de qué manera la dolarización ha incidido positivamente en los principales sectores económicos del Ecuador.

1.2.1.- Objetivos Específicos:

- ✚ Identificar los sectores económicos que han tenido grandes cambios positivos después de la dolarización.
- ✚ Indicar el proceso que siguió cada sector económico desde la aplicación de la dolarización hasta el año 2005.
- ✚ Determinar durante el período 2000 – 2005, si la dolarización ha influido positivamente en la economía ecuatoriana.

1.3.- Justificación:

La evidencia histórica demuestra que el Ecuador, ha tenido estabilidad y crecimiento cuando ha permanecido y ha estado guiado por un patrón monetario internacional que disciplinaba a la discrecionalidad. La dolarización, a falta de un patrón monetario internacional, es la nueva cuerda que sujeta a la economía, como en los mejores tiempos del patrón oro.

Es por esta razón, que esta tesis busca, analizar los principales sectores económicos, desde que se adoptó el sistema de dolarización en abril del año 2000, con el propósito de resaltar como los indicadores se han ido estabilizando a través del tiempo, arrojando resultados positivos.

1.4.- Formulación de la Hipótesis:

Con la implementación del sistema de la dolarización, los principales sectores económicos del Ecuador, durante el período 2000 – 2005, nos evidencio resultados positivos, por lo cual se definirá que la dolarización es un proceso estabilizador muy bueno.

1.5.- Diseño Metodológico:

La investigación propone identificar elementos y características del problema de investigación, para entender mejor el tema, se va a realizar un análisis de los sectores económicos resaltando que la dolarización fue bueno aplicarlo.

A través del estudio de la hipótesis se pretende llegar a un conocimiento explicativo y se espera que a su vez sirva de base para la formulación de nuevas hipótesis.

1.6.- Fuentes y Técnicas para la recolección de la información:

La investigación ha realizar es teórica, porque la mayor parte de la información se ha sacado de Internet, de libros sobre economía puntualmente sobre dolarización, recopilando lo más importante de cada uno de estos materiales. También se ha recolectado información en periódicos y revistas, que han contribuido en pequeña parte en la presente tesis. Toda la información recopilada ha sido resumida.

2.- Antecedentes:

2.1.- Antecedentes de la Economía Ecuatoriana antes de la dolarización:

Antecedentes y fin del sucre:

En la Constitución firmada en 1830 en Riobamba, nada está claro, con respecto a los asuntos monetarios del país. El caos monetario que se vivía entonces obligó al Gobierno de Flores a crear en 1832 una casa de moneda, encargada de acuñar una moneda nacional, para sanear el sistema de circulación monetaria.

Pero ese objetivo nunca se dió. Poseer una moneda ecuatoriana, en esa época, era tener una credencial de desventaja ante cualquier otra moneda del mundo. Ante esas circunstancias, en 1863, esta casa fue eliminada, y el país continuó con la improvisación.

Luego de la desaparición de la casa de amonedación de Quito, en 1863, se formaron los primeros bancos particulares, los cuales solicitaron al Gobierno permiso para acuñar moneda de circulación nacional, y este lo concedió.

En esas circunstancias nació el Sucre, en 1884 a finales del siglo XIX, cuya adopción como moneda oficial obedeció a la necesidad de racionalizar una actividad económica totalmente viciada.

Aunque en el decreto de creación del **Sucre**, firmado el 22 de marzo de 1884, no se mencionan las razones del nombre, resulta evidente que las autoridades quisieron rendir homenaje al mariscal Antonio José de Sucre, héroe de la independencia ecuatoriana.

En el mismo decreto, se prohíbe la importación de moneda inferior en peso o ley a la nacional; la que se introdujera sería decomisada y reexportada en forma de barras. Era el Gobierno del entonces presidente José María Plácido Caamaño.

Como el Gobierno carecía de capital para emprender por su cuenta, la acuñación de la nueva moneda, recurrió a la banca nacional. Fue el Banco de Quito el encargado de contratar la elaboración de 40.000 sucres en moneda de níquel (30.000, en monedas de medio décimo; 5.000, en monedas de un centavo; y 5.000 en monedas de medio centavo); por lo cual ofrecería al Gobierno el 5% de la utilidad, es decir, 2.000 sucres. Los datos señalan que el Banco de Quito cumplió el contrato con ayuda del Banco Internacional, que por entonces se formaba en Guayaquil, y así mandó a acuñar las monedas de vellón en la casa inglesa de Birmingham entre 1884 y 1886.

A principios del siglo XX, la banca privada controlaba el movimiento económico en el Ecuador, lo cual dio lugar a numerosos fraudes, como el del Banco Comercial y Agrícola, que emitieron billetes sin respaldo por más de 18 millones de sucres, cifra astronómica para esa época. Ese fue solo uno de tantos actos de corrupción que atentaron contra la moneda ecuatoriana.

El 9 de octubre de 1925, se expidió el decreto de fundación del Banco Central del Ecuador, con lo cual se intentó ordenar la economía, pero todo esfuerzo ha fracasado.

El modelo de crecimiento aplicado en el país entre 1950 y 1980 mostró sus límites, alcanzando su agotamiento a inicio de los años ochenta, cuando se produjo el estrangulamiento externo debido a la disminución del precio internacional del petróleo y, sobre todo, a la paralización de las corrientes de financiamiento que dio origen a la crisis de la deuda latinoamericana.

Hasta 1970, la principal actividad productiva se basaba en el sector agrícola y las exportaciones dependían de unos cuantos productos de ese sector. Sin embargo, a partir de 1972 el Ecuador empezó a exportar petróleo en cantidades importantes, de manera que el hidrocarburo se convirtió en la principal fuente de divisas, cuyo monto ha fluctuado de manera notable, especialmente por la volatilidad del precio internacional del barril del petróleo.

Se produjeron retrasos en la realización de los ajustes indispensables, para citar un ejemplo en los primeros años de la década de los setenta, una vez concluido el auge petrolero, el país en vez de ajustar su economía para obtener esos ingresos (que antes se lo obtenía del petróleo) recurrió al endeudamiento externo. Solo cuando las fuentes de financiamiento escasearon y el Ecuador no pudo cumplir con sus compromisos internacionales, las autoridades empezaron a tomar medidas correctivas.

En alguna medida, las políticas aplicadas en torno a la actividad petrolera han sido responsables de los desajustes y desequilibrios de los años ochenta y noventa, a consecuencia de la enorme dependencia del país de los ingresos provenientes de un bien no renovable y de cotización volátil como es el petróleo.

Entre los factores que provocaron la crisis de la economía ecuatoriana en las décadas de los ochenta y noventa podemos destacar los siguientes:

- ✚ La deuda externa.
- ✚ La volatilidad del precio internacional del barril de petróleo.
- ✚ Los desastres climáticos y naturales.
- ✚ La crisis financiera internacional.
- ✚ La estructura productiva.

La **deuda externa** del Ecuador ha sido un fenómeno que ha afectado al desenvolvimiento económico del país desde su propia fundación como Estado soberano en 1830. Entre los años de 1971 y 1983 la deuda externa del Ecuador se multiplico casi 30 veces, en 1971 esta deuda era de \$ 260.8 millones y paso a \$ 7,380.7 millones en 1983. En estos años, tal como sucede en la vida diaria, en donde a un rico le es más fácil que a un pobre conseguir un préstamo, el Ecuador-petrolero consiguió los créditos que no había recibido el Ecuador-bananero y mucho menos antes el Ecuador-cacaotero.

Con el petróleo aparecieron nuevas dificultades, como fue una nueva "crisis de deuda externa", que estallaría a partir de 1982. Una situación lamentable si se considera que la gran disponibilidad de divisas en la década de los setenta durante el siglo XX habría hecho posible, con políticas económicas adecuadas y una real redistribución de la riqueza de por medio, el establecimiento de bases sólidas para un desarrollo más auto dependiente y sustentable, que le habría permitido al país intervenir en forma dinámica en el mercado mundial y sobre todo habría podido dar paso a la adecuada satisfacción de las necesidades básicas de todos los habitantes.

El cuadro N° 1 muestra la evolución de la deuda externa del Ecuador en el período de crisis. Podemos ver como la deuda externa cada vez representaba más porcentaje del PIB comenzando por 1980 donde los \$ 4,601.3 millones representaban el 39% del PIB y el servicio de la deuda representaba el 56.8% de las exportaciones, así año a año ha ido creciendo el costo de la deuda. Los años en que la deuda externa más represento en el PIB y en las exportaciones fueron de 119% en el año de 1989 y en 1999 el servicio de dicha deuda fue el 121.7% de la exportaciones. La deuda externa se ha convertido en un elemento crítico perdurable, al menos para el caso del Ecuador.

CUADRO N° 1.
DEUDA EXTERNA DEL ECUADOR.
PERÍODO 1980 - 1999.
(En millones de dólares).

Año	Saldo Final	Servicio	Deuda/ PIB%	Servicio/ Export %
1980	4,601.3	1,409.1	39	56.8
1981	5,868.1	2,138.7	42	95.6
1982	6,632.8	1,988.9	50	88.9
1983	7,380.7	919.2	66	41.3
1984	7,595.0	1,163.5	66	44.4
1985	8,110.7	1,163.2	68	40.0
1986	9,062.7	1,203.8	86	55.8
1987	9,858.3	960.3	109	49.8
1988	9,750.0	1,437.1	117	65.5
1989	10,076.7	1,174.6	119	49.9
1990	10,298.1	10,298.1	116	47.5
1991	10,367.3	10,367.3	111	45.3
1992	10,078.7	10,078.7	103	44.4
1993	10,433.0	10,433.0	94	33.6
1994	11,262.8	11,262.8	86	50.2
1995	13,906.2	13,906.2	77	78.8
1996	14,586.1	14,586.1	76	87.9
1997	15,095.2	15,095.2	76	104.3
1998	16,221.4	16,221.4	83	166.4
1999	15,902.3	15,902.3	118	121.7

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Otro elemento de la crisis ha sido **la volatilidad en el precio internacional del barril del petróleo**. Su participación en el PIB llegó en ocasiones a superar el 18% y ha significado más del 50% del valor total de las exportaciones en varios años. Asimismo, ha constituido la base del financiamiento del Presupuesto General del Estado en un porcentaje superior al 40%. En el cuadro N° 2 nos confirma lo señalado, además nos indica que en el año de 1980 que el petróleo representaba el 63.31% de las exportaciones, el 35.40% del Presupuesto del Estado y su precio por barril era de de \$35.20.

CUADRO N° 2.
PARTICIPACIÓN DEL PETRÓLEO EN LAS EXPORTACIONES Y EN
EL PRESUPUESTO GENERAL DEL ESTADO (%).
PERÍODO 1980 - 1999.

Año	Petróleo / Exportaciones totales %	Petróleo / Presupuesto del Estado %	Precio del Petróleo US\$
1980	63.31	35.40	35.20
1981	67.90	33.93	34.40
1982	68.25	40.43	32.50
1983	74.25	44.21	27.60
1984	70.01	42.10	27.40
1985	66.33	50.88	25.90
1986	44.95	32.87	12.80
1987	37.61	29.28	14.20
1988	44.53	32.85	12.70
1989	48.75	41.02	16.20
1990	52.07	45.02	20.20
1991	40.40	46.52	16.22
1992	43.38	49.13	16.81
1993	40.99	47.97	14.42
1994	33.96	41.52	13.68
1995	34.92	37.99	14.83
1996	35.89	47.10	18.02
1997	29.58	34.57	15.45
1998	21.96	27.60	9.20
1999	33.24	36.24	15.50

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

El petróleo siempre ha sido el producto de mayor participación en las exportaciones del Ecuador, los niveles de exportación de este producto ha subido o ha bajado dependiendo el precio de éste, hubo muchos momentos en que el precio ha sido alto por varias circunstancias como las guerras en los países árabes, tal como la de Estados Unidos con Vietnam a finales de los años 70, y otros han sido bajos.

Los desastres climáticos y naturales, han afectado fuertemente a la economía y a la población del Ecuador.

El primer gran desastre de 1982 y 1983 fue el “Fenómeno del Niño”, que inundó gran parte del litoral ecuatoriano, destruyendo la producción agrícola no solo para el consumo interno, sino también para la exportación. Las plantaciones de banano, café y cacao desaparecieron, limitando la oferta exportable del país, con la consiguiente reducción en el ingreso de divisas. Se estima que el costo de este desastre natural ascendió cerca de los 3,000 millones de dólares.

Lamentablemente poco o nada se aprendió de esta experiencia. En 1998 un nuevo fenómeno de El Niño, aunque de menor fuerza, atacó a las costas del Ecuador con consecuencias parecidas a las de los años 1982-83. Las inundaciones nuevamente afectaron el litoral destruyendo la producción agrícola, aislando pueblos y ciudades y dañando la frágil infraestructura.

También **las crisis internacionales** durante los años ochenta y noventa han sido problema para América Latina, empezando por la gran crisis de la deuda externa, siguiendo la crisis mexicana de 1995, la crisis de los países asiáticos de 1997-98 y la crisis rusa de 1998.

Un problema que siempre ha tenido el Ecuador desde la independencia de los dos países (Ecuador – Perú) ha sido el Conflicto Bélico con el Perú. En 1981 se produjo la guerra denominada “Paquisha”, en la frontera suroriental, y en 1995 la guerra del “Cenepa”, en una zona colindante con la anterior. El costo de este último enfrentamiento se estima en más de 500 millones de dólares.

No obstante, aproximadamente un 20% de los ingresos estatales anuales se han venido destinando al rubro de la defensa. Un desvío de recursos notable y perjudicial para un país carente de educación, salud, infraestructura, etc. En la actualidad el porcentaje para la defensa nacional es más bajo que el año 1995, año en el cual se tuvo que comprar armamento y otros instrumentos para enfrentar la guerra con el Perú.

La estructura productiva del Ecuador, ha sido otro factor que ha influido en la situación de debacle del país. Los problemas estructurales más sobresalientes que han influido en la crisis son los siguientes:

- ✚ Debilidad y fragilidad del mercado interno debido al bajo ingreso per cápita y a la elevada polarización.
- ✚ Aparato productivo altamente heterogéneo, con escaso acceso a la tecnología.
- ✚ Elevados niveles de subempleo y desempleo.
- ✚ Desintegración regional, demasiada concentración económica en Quito y Guayaquil.
- ✚ Baja tributación y altos niveles de evasión en el pago de impuestos.

Estos hechos volvieron evidentes las debilidades del sistema financiero, así como ahondaron el déficit fiscal y fueron ingredientes que contribuyeron al mayor deterioro de las variables claves de la economía. En este contexto la política monetaria por si sola no pudo enfrentar el mal momento económico del país y debió en un momento subordinarse a las necesidades del sistema financiero.

Lo anterior acompañado también por los malos gobiernos que ha tenido el Ecuador han sido el resultado de los graves problemas económicos que en el país se agravó al máximo en 1999.

Definitivamente, la grave situación de inestabilidad económica demandaba una estrategia integral orientada a restaurar la credibilidad en la conducción macroeconómica y a entregar señales claras sobre el desempeño futuro de la economía. De las diversas alternativas discutidas para enfrentar esta crítica situación, las autoridades gubernamentales optaron por el esquema de dolarización.

2.2.- ¿Qué es la dolarización?

Es la sustitución de la moneda de un país por la de cualquier otro, en el caso del Ecuador sería el sucre por el dólar.

Otro concepto de dolarización es el propuesto por Calvo y Vegh, señala *que está se refiere al proceso donde el dinero extranjero reemplaza al dinero doméstico en cualquiera de sus tres funciones.*

Es un instrumento económico que propone un régimen cambiario fijo, que mantiene precios estables en el corto plazo. Puede entenderse simplemente como el cambio de moneda doméstica por la moneda de otro país en cualquiera de sus tres funciones (reserva de valor, unidad de cuenta y medio de pago).

La dolarización es un proceso que ayuda a los países a frenar la inflación y de esta manera reducir las tasas de interés atrayendo con ello la inversión nacional o extranjera, mejorando la economía del país a través del aumento en la producción nacional y la reducción de los niveles de desempleo.

Este cambio de moneda ocurre cuando los países tienen una economía inestable, como consecuencia de malos manejos principalmente de la llamada macroeconomía, adoptar la dolarización puede ser completo cuando un país toma la moneda (dólar) de una forma exclusiva, o puede ser de una forma paralela.

Hay algunos factores que inciden en que las naciones marchen hacia la dolarización en los últimos tiempos.

Orígenes de la dolarización:

1.- Del lado de la oferta: Significa la decisión autónoma y soberana de una nación que resuelve utilizar como moneda genuina el dólar.

2.- Del lado de la demanda: Es consecuencia de la inestabilidad expresada en los altos niveles de inflación y alto riesgo cambiario, así como las decisiones de cartera de los agentes que pasan a utilizar el dólar como moneda.

✚ *Por el lado de la demanda se pueden distinguir dos procesos:*

- La sustitución de moneda: Motivos de transacción, la divisa es utilizada como medio de pago.
- La sustitución de activos: Suces por dólares para reserva de valor por consideraciones de riesgo y rentabilidad, donde activos denominados en moneda extranjera integran los portafolios de inversiones de los agentes.

El proceso de dolarización puede tener diversos orígenes:

- ✚ Puede obedecer a la colonización de un país, que pasa a utilizar la moneda del país colonizador.
- ✚ Decisión autónoma y soberana de una nación que decide utilizar como moneda genuina el dólar, tratándose en estos casos de una reforma monetaria por el lado de la oferta.
- ✚ Por el lado de la demanda es como consecuencia de las decisiones de cartera de los individuos y de las empresas que pasan a utilizar el dólar como moneda, al percibirlo como refugio ante la pérdida del valor de la moneda doméstica en escenarios de alta inestabilidad de precios y tipo de cambio.

La dolarización ha despertado gran interés y dicho proceso es considerado, cada vez más, como una opción factible y probable para muchos países. En principio, la dolarización surge ante la debilidad de la moneda local de cumplir con una de las tres funciones que le son inherentes: medio de pago, ya que se acepta como pago por cualquier bien o servicio; unidad de cuenta, para fines de fijar precios; y depósito de valor, por su capacidad de conservar dicho valor con el transcurso del tiempo. Cuando una moneda no cumple con una de sus funciones, por ejemplo, cuando la tasa de inflación es muy alta, el dinero pierde su valor rápidamente y los precios varían constantemente.

Este fue el caso de Perú en los años 1989 y 1990, cuando la inflación alcanzó cifras de 3,398.7% y 7,481.7% respectivamente; los precios variaban tan rápidamente que las personas al recibir sus salarios, los gastaban inmediatamente por temor a que el mismo perdiera valor en sus manos. En este tipo de situación, los agentes económicos prefieren mantener su riqueza en forma de activos tales como bienes inmobiliarios.

Asimismo, el dinero falla en sus funciones ante variaciones bruscas de la tasa de cambio, que no es más que el precio de una moneda extranjera en términos de una unidad monetaria doméstica. Así, el sucre en Ecuador sufrió una devaluación nominal de un 350% entre agosto de 1998 y enero del 2000, por lo que los ecuatorianos prefirieron mantener la mayor parte de sus activos y realizar sus transacciones en dólares.

Entre los factores que explican el surgimiento del debate acerca de la dolarización, sobre todo en los países de América Latina, se pueden citar:

- ✚ La inestabilidad macroeconómica.
- ✚ El escaso desarrollo de los mercados financieros
- ✚ La falta de credibilidad de los programas de estabilización
- ✚ La globalización de la economía
- ✚ El historial de alta inflación de esas economías
- ✚ Factores institucionales

Tipos de la dolarización:

- ✚ Dolarización de tipo informal
- ✚ Dolarización de tipo oficial

Dolarización Oficial:

Implica una sustitución del 100% de la moneda local por la extranjera, lo que significaría que los precios, los salarios y los contratos se deberían fijar en Dólares.

Principios de la dolarización oficial:

- ✚ La moneda única es el Dólar y desaparece la moneda local.
- ✚ La oferta monetaria pasa a estar denominada en dólares y su variación depende del saldo de la balanza de pagos y del monto inicial de las reservas internacionales.
- ✚ Hay libre movimiento de capitales, pues los excesos de oferta y demanda se ajustan automáticamente a través de la tasa de interés.
- ✚ Existe una reestructuración del Banco Central: el cual es la institución de un país autorizado para emitir billetes y monedas y tomar acciones que afectan la base y la oferta monetaria, a través de tres instrumentos:
 1. Encaje legal.
 2. Redescuentos/líneas de crédito.
 3. Operaciones de mercado abierto.

El propósito fundamental es mantener la estabilidad de los precios con crecimiento económico y pleno empleo, al implementarse la dolarización se elimina el Banco Central como organismo que emite dinero, ya que transfiere esta propiedad a otro organismo que sería la Reserva Federal de los Estados Unidos.

Proceso de la dolarización oficial:

1. El tipo de cambio al cual se convertirá la moneda local, para ello se debe tener presente el monto de moneda en circulación en poder del público, las reservas de los bancos en el Banco Central, los depósitos en moneda local en relación con el monto de reservas de la autoridad monetaria y de este modo establecer el tipo de cambio para la dolarización oficial. Si hay dudas sobre la tasa apropiada, es mejor equivocarse del lado de una ligera subvaluación (fijar el tipo de cambio por arriba del de equilibrio) en vez de una sobrevaluación (tipo de cambio fijado por debajo del equilibrio), pues si hay una existencia limitada de dólares en las reservas internacionales, una sobrevaluación implicaría un faltante para sustituir todo el circulante de moneda doméstica, las reservas de los bancos en el Banco Central, los depósitos en moneda local.

2. Luego se debe establecer la conversión de todos los activos y pasivos a la tasa fijada.

3. Establecer un plazo para la circulación conjunta de la moneda local con la extranjera hasta su eliminación total.

4. El Banco Central cesará en sus funciones de hacer política monetaria.

Consecuencias inmediatas de la dolarización oficial:

Se puede mencionar las siguientes:

- ✚ Supone la recuperación casi inmediata de la credibilidad.
- ✚ Obliga a los gobernantes a disciplinarse.
- ✚ Revela los problemas estructurales de la economía, con lo que promueve el cambio de las estructuras sociales.

Dolarización informal:

Es un proceso espontáneo de los agentes económicos, en donde estos se refugian en una moneda fuerte (Dólares), es decir utilizar el dólar en transacciones entre ellos sin que sea necesario u obligatorio, ya que esta moneda no es de curso legal.

Proceso de la dolarización informal:

1.- Hace que la demanda de dinero se vuelva más inestable. Esto dificulta que la economía se estabilice y que se pueda controlar la inflación por parte de la autoridad monetaria nacional. A medida que los agentes económicos convierten la moneda local (sucres) en dólares, se reduce la circulación del sucre en el país. Si las autoridades monetarias reaccionan emitiendo más sucres para financiar al Estado, los agentes económicos incrementan los precios anticipando el efecto que causa la mayor emisión monetaria, y como consecuencia el país cae en un círculo vicioso de inflación y devaluación.

2.- Genera presiones sobre el tipo de cambio, al aumentar la demanda de la moneda extranjera. Se requiere entonces de una definición de política cambiaria.

3.- Da como resultado el deterioro de los ingresos denominados en moneda local, como consecuencia del proceso de inflación como mencionamos en el proceso nº 1.

4.- Distorsiona las tasas de interés, ya que se tiende a pensar que estas tasas deben ser similares a la de Estados Unidos, sin embargo, no es así debido a que

dichas tasas captan el riesgo cambiario (por la conversión de moneda), más el riesgo país y por lo tanto son más altas que en el exterior.

5.- Se da un rápido incremento en el nivel de operaciones financieras en moneda extranjera aumenta el riesgo de una crisis sistemática por el riesgo cambiario y crediticio, como la dolarización informal se presenta a niveles de cuentas y préstamos, podría ocasionar problemas de cartera vencida en dólares, y esto se agrava cuando se devaluó la moneda local y los préstamos estén concedidos a quienes no tengan ingresos en moneda extranjera.

6.- Reduce la posibilidad de generar ingresos por señoreaje.

Etapas de la dolarización informal:

- ✚ Sustitución de activos (reserva de valor): los agentes adquieren bonos extranjeros o depositan sus ahorros en el exterior. También conocido como fuga de capitales.
- ✚ Sustitución monetaria (medio de pago y cambio): Los agentes adquieren medios de pago en moneda extranjera, billetes dólares o cuentas bancarias en dólares con los que hacen sus cambios y pagos.
- ✚ Sustitución de unidad de valor: Cuando muchos productos y servicios se cotizan en moneda extranjera por ejemplo el precio de los automóviles.

La dolarización en general recupera la credibilidad, pues disminuye la inflación y desaparece las devaluaciones recurrentes. Además obliga a los gobernantes a disciplinarse y revela los problemas estructurales de la economía. Entre otras ventajas tenemos:

1. Se particularizan los efectos de los shocks externos al eliminar el riesgo cambiario. La dolarización hace que los shocks que afecten a un determinado sector solo le afecte a ellos y no a todo el país. Por ejemplo si el precio internacional del cacao cae, solo le va afectar al sector cacaotero. En cambio, cuando teníamos nuestra moneda la hubiéramos devaluado para recompensar las pérdidas de dicho sector, pero el costo de ese devaluó afecta a toda la economía.
2. Baja la inflación y el interés. Cuando una economía se dolariza, la tasa de inflación tiende a igualarse a la de Estados Unidos, claro que las economías no son iguales por lo consiguientes las tasas de interés tampoco pero tienden a serlo.
3. Se reduce el diferencial entre las tasas de interés domésticas e internacionales. Debido a que elimina el riesgo cambiario y disminuye la

inflación, la tasa nominal de interés también se aproxima a la tasa real de interés. Con esto se crea una estabilidad en el sistema monetario que reduce las tasas de interés y genera confianza en el sistema económico.

4. Se facilita la integración financiera. Una economía dolarizada incentiva la presencia de grandes bancos internacionales y centros financieros como en Panamá permiten el flujo de capitales.
5. Se reduce algunos costos de transacción. Como la compra y venta de dólares, que es un ahorro para toda la sociedad porque la intermediación desaparece, sobre todo la especulativa. Otro ahorro es la eliminación de la doble facturación, doble contabilidad y otras operaciones que tenían que realizar empresas con actividades internacionales.
6. Se producen beneficios sociales. Como a los asalariados porque elimina el riesgo cambiario y disminuye la inflación, por lo tanto, los ingresos de los diferentes sectores sociales no se deterioran
7. Se descubren los problemas estructurales. Como mencionamos en la ventaja n° 1 desaparece la devaluación y también los préstamos de la banca central. Si una empresa tiene problemas de liquidez o de precios internacionales en los productos que producen o fabrican, ya no existiría el encubrimiento mediante la devaluación o aun préstamo de la banca central, más bien tendrían que realizar una reestructuración de sus recursos productivos: como reducir costos, desarrollar nuevos productos, buscar nuevos mercados, etc.
8. Se crea disciplina fiscal. Ya no se puede emitir dinero, los déficit tienen que financiarse mediante préstamos o aumento de impuestos. Si se quiere recurrir a los préstamos internacionales para obtener uno de ellos tienen que cumplir condiciones. Si aumentan los impuestos le genera un costo político a los gobernantes, que lo haría perder la aceptación que tenía en los habitantes del país que preside. Lo que obligaría a equilibrar cuentas fiscales y también a hacer eficiente el gasto.

La dolarización tiene costos y sacrificios como la pérdida de autonomía para fijar tasas de interés y precios con el exterior y otros más como:

- 🚧 Perdida del **señoraje** esto es el beneficio que recibe el Banco Central por ser el emisor de la moneda.
- 🚧 Costos de transformación en los negocios: cuentas bancarias, cajas registradoras, sistemas contables. También se puede considerar como un costo el tiempo que lleva a la población aprender a utilizar el dólar.
- 🚧 Pérdida de política monetaria sobre todo en la manipulación de la misma por parte del Banco Central.
- 🚧 Perdida de símbolos.

2.3.- La implementación de la dolarización en el Ecuador:

La Economía Ecuatoriana es típicamente pequeña y abierta, en 1998 tenía una población aproximada a los 12.2 millones de habitantes y su PIB que se acercaba a los 20.000 millones de dólares, en 1999 tuvo una contracción a 13.664 millones de dólares. Su PIB per cápita que en 1998 llegaba a 1619 dólares, en 1999 fue de 1101 dólares. La producción en 1998 está repartida en un 30,7% en el sector primario, a lo cual la producción corresponde a la explotación del petróleo, un 19,6% al sector secundario y un 49,7% en el sector servicios. El desempleo en 1998 afecta al 18,2% de la población económicamente activa (PEA); el subempleo (informal) esta constituido por el 54,4% de la PEA, y solo el 27,4% tienen un empleo formal.

En el cuadro N° 3 se presenta los principales indicadores económicos del año 1999, lo cual muestra como se encontraban las variables para ese período.

CUADRO N° 3.
PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS.
PERÍODO 1999.

Variables	Valor
Salario Mínimo Vital*	\$ 134.18
Inflación	60.7%
Tasas de interés	75%
Exportación*	\$ 4,194
Importación*	\$ 2,601
Deuda pública externa*	\$ 13,741.1
Deuda privada externa*	\$ 2,034.1

* Cifra en dólares

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

El domingo 9 de enero del 2000, el entonces Presidente de la República del Ecuador, Dr. Jamil Mahuad, anunció su decisión de dolarizar la economía ecuatoriana, después de anclar el precio de la divisa en un nivel de 25.000 sucres; para lo cual dijo: "El sistema de dolarización de la economía es la única salida que ahora tenemos, y es el camino por donde debemos transitar".

Entre los factores que explica la implementación de la dolarización, y que han jugado un papel importante en el proceso están: la inestabilidad macroeconómica, el escaso desarrollo de los mercados financieros, la falta de credibilidad en los programas de estabilización, la globalización de la economía, el historial de alta inflación y los factores institucionales, entre otros.

Sin embargo en el cuadro N° 4 adjunto, se demuestra que la economía ecuatoriana estaba dolarizada informalmente, en especial desde 1995. Se debe tener en cuenta que, de acuerdo al Fondo Monetario Internacional (FMI), una economía es altamente dolarizada si las transacciones de los agentes económicos superan el 30% en dólares.

CUADRO N° 4
DEPÓSITOS Y CARTERA EN MONEDA EXTRANJERA (DÓLAR).
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 1989 – 1999.

Año	Depósitos Moneda extranjera/ Depósitos totales %	Cartera moneda extranjera/ Cartera total %
1989	14,7	1,9
1990	13,3	1,6
1991	14,5	3
1992	20	6,8
1993	16,9	13,4
1994	15,6	20,3
1995	19,2	28,3
1996	22,3	32,8
1997	23,6	45,1
1998	36,9	60,4
1999	53,7	66,5

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Claramente se observa, el Ecuador en 10 años ha pasado de ser una economía poco dolarizada a una economía altamente dolarizada, tanto desde el lado de los depósitos realizados, como por los créditos contratados. En 1999 el Ecuador se había dolarizado en más del 50%.

Como se indicó, los procesos de dolarización surgen en un país como resultado de la pérdida de confianza en las funciones tradicionales de la moneda local.

Varios analistas en América Latina y en el Ecuador, consideran que, previa a la implementación de la dolarización formal se requieren de ciertos requisitos como: un elevado nivel de reservas internacionales, un sistema bancario y financiero solvente, equilibrio en el sector fiscal y externo de la economía y flexibilidad laboral; sin embargo, si estas condiciones existieran, tendría poco sentido dolarizar formalmente la economía, puesto que significaría que la política monetaria habría sido la correcta e iba por el sendero de la estabilidad.

La dolarización formal es una medida extrema y tiene sentido porque el manejo económico ha causado crisis y solamente un cambio de rumbo puede romper las expectativas inflacionarias y devaluatorias.

Para dolarizar, se necesita por lo mínimo reemplazar los billetes sucres por billetes dólares, es decir, la emisión. También se debe tener suficiente cantidad de dólares para cubrir los depósitos de la banca en el Banco Central y los bonos de estabilización monetaria (BEMs), por ser éstos pasivos fácilmente convertibles por los bancos en billetes.

Claro está, no se necesitan dólares billetes para cubrir todos los depósitos bancarios a la vista y a plazo, porque los depósitos son rubros contables, son entradas numéricas en los libros de los bancos, se convierten en billetes cuando un depositante retira sus fondos. En el mundo actual es imposible no tener cuentas bancarias y utilizar solo billetes.

A continuación, en el cuadro N° 5 se muestra el proceso de la dolarización en el Ecuador.

**CUADRO N° 5.
CRONOLOGÍA DE LA DOLARIZACIÓN ECUATORIANA.**

Fecha	Suceso
Enero 9	Jamil Mahuad, entonces Presidente de la República, anuncia la aplicación del nuevo esquema, y decide fijar el tipo de cambio den 25 000 sucres y pide al Banco Central apruebe la reforma. El 3 de enero el dólar se ubicaba en 21 600 sucres, llegó a cotizarse hasta en 28 000 sucres.
Enero 10	El Directorio del Banco Central aprueba la propuesta de dolarización, cuatro de los cinco miembros llegaron a un

	acuerdo. El Fondo Monetario Internacional ofrece apoyo al Ecuador y el ministro de Finanzas explica que la dolarización tendrá tres etapas: la adopción de un tipo de cambio fijo, la adopción de una serie de reformas y la sustitución de los sucres por dólares.
Enero 11	Se plantea que, mediante una fórmula, la tasa para los créditos se ubique en 14,05% y la tasa para los depósitos en 8,27%. La tasa referencial del Banco Central, a cortoplazo, se reduce de 150% al 25%.
Enero 13	Los consumidores advierten un exagerado incremento de precios de productos de consumo básico. La reacción, según las autoridades es especulativa. Los comerciantes sostienen que se trata de un ajuste a los niveles de un dólar de 25 000 sucres. Los analistas advierten que el ajuste es normal en una primera etapa de la dolarización.
Enero 17	Walter Zunic comanda el grupo de expertos del Banco Mundial que asesora a la Superintendencia de Bancos, en los ajustes para implementar la dolarización. Llegan alrededor de 44 millones de dólares de la reserva monetaria del país, desde los Estados Unidos, para respaldar el proceso dolarizador.
Enero 19	Los indígenas llegan a Quito, organizan marchas. El ministro de Defensa (e), Carlos Mendoza, recibe a una delegación de la Conaie.
Enero 20	El Gobierno anuncia que el costo de la hora de trabajo se fijará en 60 centavos de dólar. Se plantea dentro de las reformas, la unificación salarial y la contratación por horas.
Enero 21	El Gobierno de Mahuad es derrocado por una intentona golpista de civiles y militares.
Enero 22	El efímero triunvirato (Vargas, Mendoza y Solórzano), da paso a Gustavo Noboa, quien se posesiona como presidente de la República. Noboa confirma la dolarización.
Enero 28	Se instalan los nuevos miembros del Directorio del Banco Central: Eduardo Cabezas y Jorge Ycaza. Modesto Correa es el nuevo presidente del Directorio y Miguel Dávila, gerente del mismo.
Enero 31	El INEC anuncia que la inflación de enero es el 14,3% y la anual se proyecta en 78,1%.
Febrero 1	Las autoridades preparan un nuevo decreto para reducir las tasas de interés. El Conelec anuncia, para julio, un incremento del 135% de las tarifas eléctricas para ajustarlas a un esquema de dolarización.
Febrero 2	Las Cámaras apoyan un alza salarial del 50% para que los salarios recuperen, en parte su capacidad adquisitiva. Los empresarios exigen reformas previas.
Febrero 7	El ministro de finanzas anuncia que el Gobierno procederá al envío de un primer paquete de reformas para sustentar la dolarización y emite un documento para insistir en la reducción de las tasas de interés.
Marzo 13	En el registro oficial No. 034 se oficializa la dolarización en el Ecuador, la ley se denomina Ley de Transformación Económica del Ecuador.

3.- Sector Real:

3.1.- Definición del PIB:

Denominado **Producto Bruto Interno (PIB)**.

El PIB es el valor monetario de los bienes y servicios finales producidos por una economía en un período determinado.

Producto se refiere a valor agregado; interno se refiere a que es la producción dentro de las fronteras de una economía; y bruto se refiere a que no se contabilizan la variación de inventarios ni las depreciaciones o apreciaciones de capital.

En cuanto al cálculo del PIB, puede hacerse según el coste de los factores o de los precios de mercado. La relación entre ambos se obtiene restando al PIB valorado a precio de mercado, los impuestos indirectos ligados a la producción (T_i) y restándole las subvenciones a la explotación (S_u). Aleatoriamente se puede agregar, según algunos economistas, los *royalties*.

$$PIB_{cf} = PIB_{pm} - T_i + S_u$$

Existen tres métodos teóricos equivalentes de calcular el PIB: (1) Método del Gasto, (2) Método del Ingreso y (3) Método del Valor Agregado.

Método del Gasto:

El PIB es la suma de todas las erogaciones realizadas para la compra de bienes o servicios finales producidos dentro de una economía, es decir, se excluyen las compras de bienes o servicios intermedios y también los bienes o servicios importados.

Método del Valor Agregado:

El PIB es la suma de los valores agregados de las diversas etapas de producción y en todos los sectores de la economía. El valor agregado que agrega una empresa en el proceso de producción es igual al valor de su producción menos el valor de los bienes intermedios.

Método del Ingreso:

El PIB es la suma de los ingresos de los asalariados, las ganancias de las empresas y los impuestos menos las subvenciones. La diferencia entre el valor de la producción de una empresa y el de los bienes intermedios tiene uno de los tres destinos siguientes: los trabajadores en forma de renta del trabajo, las empresas en forma de beneficios o el Estado en forma de impuestos indirectos, como el IVA.

3.1.1.- Análisis del PIB:

Debido al nuevo régimen cambiario instaurado en el Ecuador, la economía ha adoptado nuevas condiciones bajo las cuales debe encontrar su equilibrio en la estructura de producción. El objetivo de este estudio es analizar el indicador del crecimiento económico, con motivo de verificar si realmente la dolarización ha estabilizado la economía ecuatoriana. Para este análisis se ha considerado realizar el cuadro N° 6 donde se observe la tasa de variación anual del PIB real del periodo 2000-2005, el mismo que se muestra a continuación:

CUADRO N° 6
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.

Años	Porcentaje del PIB
2000	2.8%
2001	5.1%
2002	3.4%
2003	2.7%
2004	7%
2005	4,70%

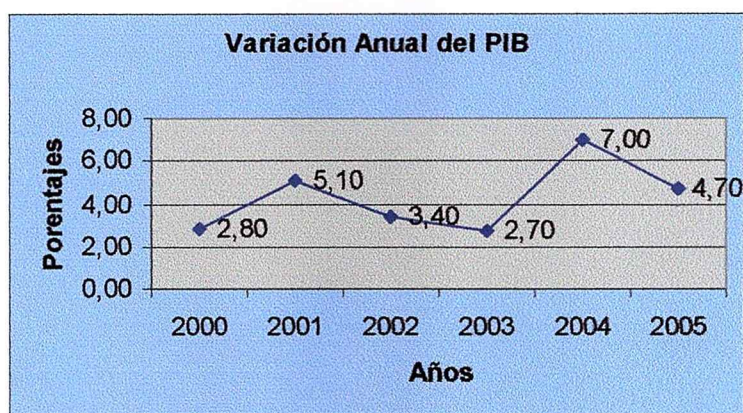
Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Según nos explica el gráfico N° 1, en el año 2000 la economía ecuatoriana tuvo un crecimiento del 2.8%, comparado con la contracción que hubo en el año 1999 (-6.3%). Para el año 2001 el producto interno bruto mejoró su incremento en 5.1%. Para el 2002 el Banco Central consideró que hubo una expansión del 3.4%.

En el año 2003 el PIB creció en 2.7%, el año siguiente (2004) el porcentaje del PIB tuvo un gran incremento de 7%. Para el último año de nuestro estudio que es el 2005 el incremento de PIB fue de 4.7%.

GRAFICO N° 1
PIB REAL
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Los años de mayor crecimiento en el período de análisis fue el año 2004, en el cual el *Producto Interno Bruto (PIB)* presentó una tasa de variación de 7%, gracias al impulso petrolero sobre todo de las empresas privadas, cuya participación en la producción total pasó del 44.2% en el 2001 al 63.4% en el 2005, fomentada en especial por la operación del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP), a fines del 2003. A este crecimiento de la economía también lo impulsó el sector financiero (incluyendo la intermediación financiera) y el mayor gasto público.

El año 2005 no fue bueno para la economía ecuatoriana, en el mismo se presentó una desaceleración de la economía (reducción de la tasa de

crecimiento del PIB) acompañada de un importante incremento de la inflación como se mostrará más adelante.

La caída del gobierno de Lucio Gutiérrez en abril del año de estudio, produjo un cambio en la política económica, la principal modificación se dio cuando se eliminó el fondo petrolero denominado FEIRED por una nueva cuenta (CEREPS) que ahora incluye directamente en el presupuesto de cada año y que implica una redistribución de los fondos.

Otro importante acontecimiento a nivel macroeconómico fue la devolución de los fondos de reserva a los afiliados del IESS por un monto de USD 389 millones. La emisión de bonos soberanos por USD 650 millones en diciembre y la sequía presentada a finales de año fueron otros acontecimientos que impactaron sobre el desenvolvimiento económico del país.

Para un análisis más profundo, se presenta en el cuadro N° 7 las variaciones anuales del PIB real en las principales industrias.

CUADRO N° 7
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL POR INDUSTRIAS
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005

Conceptos	Años					
	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	4,29	3,95	6,29	4,35	2,12	4,09
Pesca	-21,59	1,66	-0,59	14,24	0,54	16,01
Petróleo y Minas	7,97	1,07	-2,50	6,01	25,63	0,90
Manufactura	-6,85	4,89	2,53	4,59	3,23	8,97
Electricidad	2,55	0,56	8,24	1,20	-3,86	-3,90
Construcción	18,31	19,69	20,03	-0,65	4,02	3,00
Transporte	6,96	0,48	0,08	1,83	1,59	3,61
Otros	3,21	31,33	-6,28	15,13	21,63	18,08

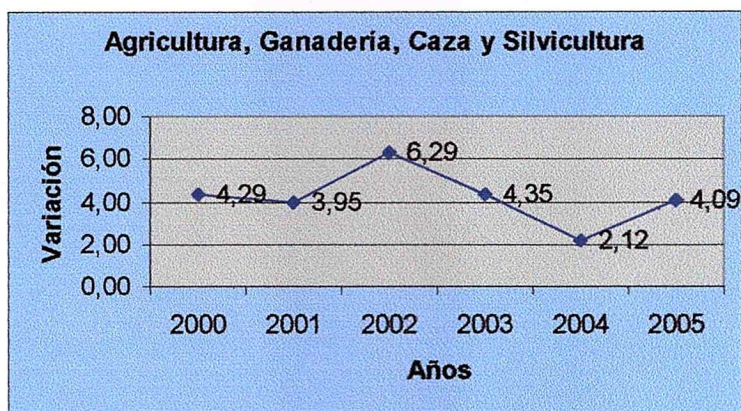
Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores

Sector Agricultura:

Según el gráfico N° 2 se observa que la **Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura** se ha mantenido en estos seis años entre el 3% y 4%, pero en el 2002 fue el porcentaje más alto con 6.29%.

GRAFICO N° 2
AGRICULTURA, GANADERÍA, CAZA Y SILVICULTURA
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.
Elaboración: Autores.

Para el año 2001 incremento en 3.95%, hay que resaltar el importante crecimiento observado en el primer trimestre para los cereales arroz y maíz.

Sin embargo, la rama “banano, café y cacao” registró una caída por efecto del clima poco favorable para este tipo de cultivos.

El período 2002 tuvo el mayor crecimiento con 6.29% impulsado por productos como el banano, café, cacao y la producción animal. El incremento total del sector estuvo impulsado básicamente por la demanda creciente en los mercados internacionales.

En el período 2003 la agricultura creció especialmente en cultivos como palma africana y caña de azúcar; en menor proporción también se incrementaron el banano, café y cacao.

El nivel más bajo de crecimiento se registró en el año 2004 (2.12%), en el cual el cultivo de banano, café y cacao se mantuvo constante por el efecto combinado de la caída de banano (debido a las bajas temperaturas experimentadas en las provincias productoras de banano) y el crecimiento de café y cacao.

Los resultados obtenidos por el banano en 2004 son fruto de la sobreoferta presentada en 2003, por lo que los precios cayeron y por lo tanto el volumen de exportaciones también. Otra situación que enfrentaron los bananeros durante 2004 fueron las escasas lluvias durante el primer semestre, lo que también influyó en los rendimientos.

En el 2005 este crecimiento se aceleró nuevamente y alcanzó el 4.09%. Este resultado se explicó por el aumento del cultivo de banano, café y cacao; debido al incremento de la producción de banano, luego de su caída en el 2004; así como por la mejora en la calidad del cacao ecuatoriano, cuya demanda externa se ha incrementado desde el año 2004. De igual forma, los otros cultivos han experimentado un crecimiento, impulsado por la mejora de rendimiento de los cultivos de caña de azúcar y palma africana.

La actividad de la ganadería presentó resultados positivos. El ganado y la producción de leche aumentaron debido a la incorporación de un mayor número de animales al inventario nacional y a la comercialización con Colombia.

Es importante mencionar que el cultivo de flores experimentó por primera vez en los últimos diez años un descenso del valor agregado, en el año 2003, explicado en parte por los efectos de la erupción del volcán Reventador, en noviembre del 2002, que afectó la producción.

El cultivo de flores, a excepción del año 2003, ha tenido variaciones positivas, finalizando 2004 con un crecimiento del 1.3%. En términos absolutos el sector produjo un PIB de 229.4 millones de dólares que equivalen a una participación en la estructura del PIB del 1.2%. Sin embargo, se recuperó en los dos últimos años, gracias a la demanda externa, en especial de rosas.

La producción de flores y su exportación llegaron a establecer una cifra récord en ventas el año 2004, pues alcanzaron la cifra de 348 millones de dólares,

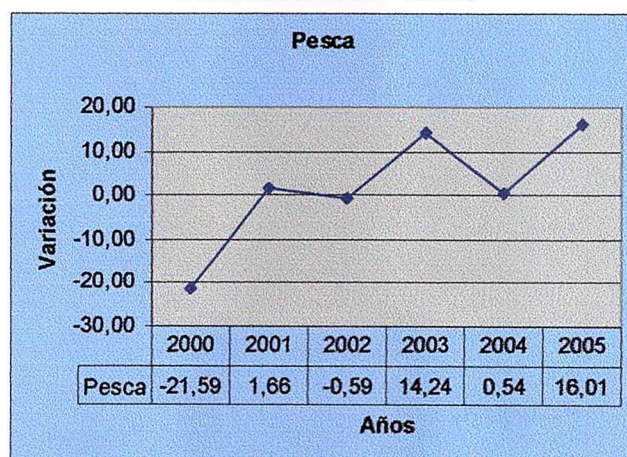
cifra que comparada con el año 2003 varió un 17%. Este volumen definido en toneladas implica haber pasado de 76.358 toneladas en 2003 a 96.865 Tm en 2004. El volumen de recursos generado por las exportaciones de flores en los últimos 12 años ha tenido tendencia creciente a tal punto que se multiplicó 9 veces entre 1993 y 2004, y su crecimiento continúa.

En los cinco primeros meses de 2005, las exportaciones llegaron a la cifra de 171.7 millones de dólares, cifra que con relación a similar período de 2004 se incrementó en un 4.1%. Para los productores el año 2004 fue un excelente período, gracias a los cambios de variedades de producción efectuados, a logros de nuevos mercados y a los problemas de otros países latinos productores. El volumen exportado durante el 2004 tuvo como destino principalmente los mercados de EEUU (64%), Europa (23%), África y Oriente Medio (9%), entre otros. La meta planeada por los productores florícolas para el presente año 2005 es llegar a un nivel de crecimiento del 6%.

Sector Pesca:

En el gráfico N° 3 observamos que el sector **Pesca** ha presentado una evolución positiva en el PIB durante el periodo analizado, a pesar de existir tasas negativas en el 2000 (21.59%) y en el 2002 (0.59%), esto demuestra que se trata de un sector en crecimiento y desarrollo.

GRAFICO N° 3
SECTOR PESCA
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Dentro de la *pesca*, la cría y conservación de camarón ha tenido un comportamiento positivo para el período 2001-2005, recuperándose de la enfermedad de la mancha blanca que afectó al sector en el año 2000. Esta tendencia respondió al incremento de la productividad, debido al mejoramiento genético que permitió la introducción de nuevas especies de larvas más resistentes a ciertas enfermedades, así como por el mejoramiento en la tecnología empleada.

En el año 2003 tuvo un repunte importante debido a la captura del atún, camarón y pescado, en especial a la demanda externa del camarón. En cambio, la actividad pesquera durante el año 2004, tuvo inconvenientes en ciertos meses en los que las temperaturas de las aguas en las áreas de pesca bajaron drásticamente, que ahuyentaron a los peces, provocando disminuciones en los porcentajes de capturas hasta en un 40%. Estas circunstancias afectaron la producción a tal punto que en la contribución al PIB por sectores, la pesca presentó decrecimiento del 0.54% en el año 2004 en comparación con el año anterior.

Cabe mencionar que la captura en alta mar mejoró sustancialmente en el año 2005, en especial en el Golfo de Guayaquil como resultado de la mejora climática y de la prohibición de capturar larvas en la orilla del mar en el 2003, para evitar la depredación de recursos no desarrollados.

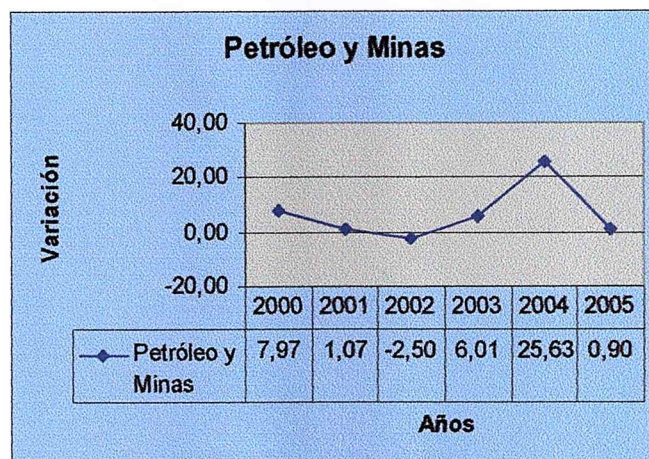
En el 2005 la pesca se recuperó en 16.01%, en especial las capturas de atún y sardinas, las cuales se vieron afectadas en el 2004 por la inestabilidad de la temperatura marina y por las restricciones impuestas a nivel internacional para su captura en alta mar. La mejora del 2005 evidenció las favorables condiciones climáticas; así como la recuperación del sector industrial pesquero, el cual es el principal demandante de este producto.

Adicionalmente, las exportaciones del pescado vivo, fresco y congelado, así como el ingreso del atún envasado en fundas al vacío (pouch) a EEUU sin pagar ningún arancel, esto ayudó sin duda a la producción de este sector. Esta medida también beneficiará al atún congelado, cangrejo y ciertas partidas de sardinas.

Sector Petróleo y Minas:

Considerada como una de las industrias de mayor importancia en el país, está conformado por la Extracción de Petróleo Crudo y por la Explotación de Minas y Canteras. Desde hace muchos años la explotación de petróleo se ha constituido en el generador de divisas más importante del país. Esto se corrobora con el nivel del PIB alcanzado en especial por el sector en el 2004, pues llegó en términos absolutos a la cifra 4.354 millones de dólares, cifra que con relación al año 2003 subió 25.63%, como vemos en el gráfico N° 4.

GRAFICO N° 4
SECTOR PETROLEO Y MINAS
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Es un sector de gran importancia dentro de la economía del país a tal punto que participa en la estructura del PIB con casi la cuarta parte del mismo. Por su parte el rubro Minas y Canteras presenta cifras muy marginales con relación a la extracción petrolera, pues mientras el primero en términos absolutos generó para el PIB un valor equivalente a 4.354 millones de dólares, el segundo apenas llegó a 78.4 millones. En el 2004, este rubro de Minas y Canteras participó en la estructura del PIB con el 23.3% a pesar de que la explotación minera en el país es un apéndice del ministerio de energía que por muchos años ha sido dejada de lado por falta de decisión gubernamental o por escasez de recursos frente a otras prioridades.

El PIB luego de contraerse en este sector en el 2002, presentó variaciones positivas en los años 2003 y 2004, pues creció a un ritmo del 6.01% y 25.63%,

respectivamente. Esto debido al incremento de la producción de las empresas privadas y a la facilidad de transportarlo por el OCP, que empezó a operar a finales del 2003; y a los altos precios que experimentó el petróleo en el año 2004.

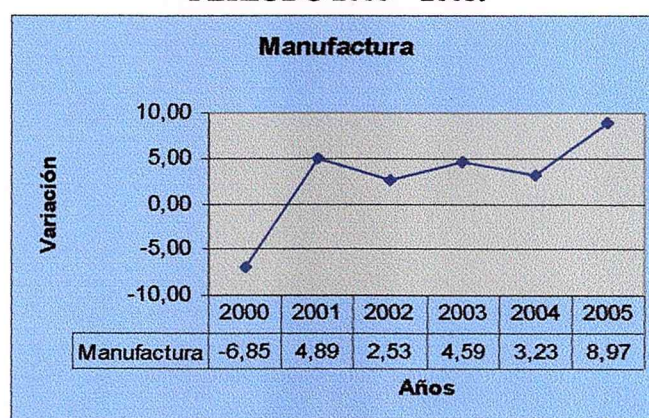
Cabe indicar que la caída experimentada en el 2002 respondió a la falta de crudo liviano (extraído por Petroecuador), requerido para la mezcla de crudos, así como a la insuficiente inversión en renovación de equipos y maquinaria destinados a la extracción petrolera.

La reducción del año 2005 resulta del leve crecimiento del petróleo y se ubicó en 0.90% en comparación con el año anterior.

Sector Manufactura:

El sector **Manufactura** en el período 2000 tuvo un porcentaje negativo de -6.85% como vemos en el gráfico N° 5, muchos analistas económicos concluyen diciendo que esta reducción fue principalmente ocasionada por la dolarización, afectando a las industrias y al consumo de los ecuatorianos.

GRAFICO N° 5
SECTOR MANUFACTURA
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

En el año 2001 aumentó a 4.89% estimulada fundamentalmente por la producción de vehículos, rama que alcanzó un record histórico de incremento de producción (39.6%). Adicionalmente crecen de manera importante ramas como la industria de la madera (9,4%), química y del caucho (9.7%), cereales y panadería (8.3%), minerales básicos metálicos y no metálicos (7%) y carnes y pescado elaborado (4.7%); en el 2002 fue de 2.53%.

Para el año 2002 crece en 2.53%, fue el resultado de que la mayoría de las actividades industriales incrementaron, aunque algunas decrecieron como: el azúcar (-2.5%), tabaco elaborado (-2.2%), productos de madera (-4.7%), productos de papel (-3.7%), productos químicos y del caucho (-7%).

El año 2003 incrementó a 4.59% comparado con el período anterior, este efecto fue el resultado promedio de la mayoría de las actividades industriales ecuatorianas; sin embargo, existieron industrias que presentaron tasas negativas de crecimiento como: la elaboración y conservación de pescado que cae en 1.1% como resultado de un ligero descenso en la pesca de atún y crustáceos; los productos de madera, los mismos que caen en 4.3% por efecto del estancamiento que registró el sector de la construcción; los productos de caucho y plástico cuya baja de 2.5% está básicamente asociada a la caída en la fabricación de equipo de transporte y, otras industrias manufactureras.

Por su parte la industria textil experimentó en el 2003 una reducción, explicado por el cierre de algunas líneas de producción (hilados y cuero) y al ingreso de productos importados (provenientes en su mayoría de Asia) a bajos precios. Sin embargo, en los últimos dos años esta industria ha logrado crecer gracias a la mejora de la productividad obtenida por la adquisición de nueva maquinaria gracias a préstamos.

El porcentaje del 2004 fue 3.23 en comparación con el período anterior, debido a la caída registrada en "producción, procesamiento y conservación de carne" (-2,2%) y en "elaboración y conservación de pescado" (-5%). Este último resultado se explica principalmente por el descenso registrado en la captura de atún, debido a problemas climatológicos. La industria tabacalera registró también una importante contracción (-7,5%), explicada por problemas de demanda. De otro lado, el desempeño de la industria de fabricación de metales comunes y productos elaborados mostró un crecimiento bastante inferior al del año anterior.

En contraste, las industrias manufactureras que mostraron un mejor desempeño fueron “elaboración y conservación de camarón” (6,1%), “elaboración de aceites y grasas de origen vegetal” (16,7%), “elaboración de cacao y productos de confitería” (6,5%); y, “fabricación de papel y productos de papel” (9,2%).

En el caso del camarón, la mayor producción responde tanto a condiciones climáticas favorables que permitieron dar respuesta al importante crecimiento registrado en la demanda del producto a nivel internacional, como a la evolución positiva de su precio.

En el 2005 mejoró, ya que su índice fue del 8.97% (la mayor del período 2001-2005), los sectores que registraron el mayor crecimiento son: elaboración y conservación de camarón (31,9%), fabricación de equipo de transporte (21,7%), elaboración de productos de tabaco (11,2%) y la elaboración y conservación de pescado y productos de pescado (10%), mientras que las demás industrias experimentaron comportamientos más modestos.

Uno de los grandes enemigos del Sector Manufactura en el área textil, fueron los productos Chinos que se venden a precios muy inferiores que los nuestros aunque carecen de calidad. En la actualidad los consumidores se han dado cuenta que mejor es comprar un producto de mejor calidad y eso ha contribuido al producto elaborado en Ecuador.

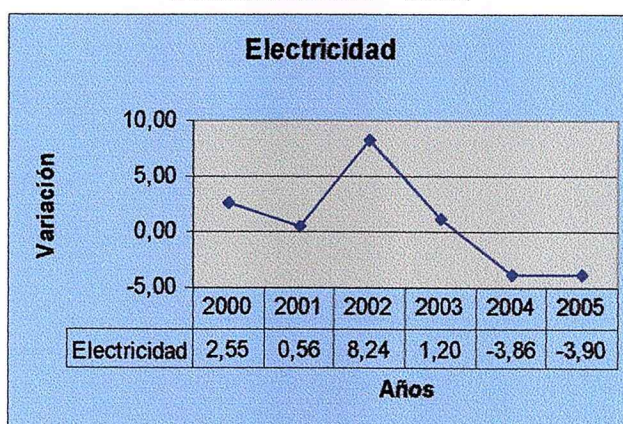
Sobre el particular, se estima que llegará un momento (aproximadamente en 2010) en que 1 de cada 2 prendas que se usen en el mundo será de procedencia China. Este país busca ampliar el mercado mundial de ofertas de materias primas para sostener su desarrollo a la vez que desea ubicar en mejores condiciones sus manufacturas y bienes elaborados.

Sin embargo, en la actualidad los consumidores se han dado cuenta que mejor es comprar un producto de mejor calidad y eso ha contribuido al producto elaborado en Ecuador. También en algunos sectores del país como los productores de Atuntaqui se han organizado y han formado un consorcio que les permite abaratar sus costos de producción y ofertar al mercado productos de buena calidad a menores precios, lo que pareció que ha ayudado a un mayor crecimiento en el 2005.

Sector Electricidad:

En el área de **Electricidad** en el año 2000, su porcentaje fue de 2.55 según nos muestra el gráfico N° 6, en el año 2001 disminuyó a 0.56%, y en el año 2002 llega a 8.24%, debido al incremento de la energía total producida (hidráulica y térmica); así como por los montos de energía total facturada los cuales aumentaron. Por otro lado, en el 2003 comenzó a decaer este porcentaje, llegando a 1.20%; el nivel más bajo se presentó en los años 2004 y 2005, presentando índices negativos de 3.86% y 3.90% respectivamente, esto se atribuye a la falta de inversión, el incremento de las importaciones y el creciente uso de combustibles para la producción de energía termoeléctrica.

GRAFICO N° 6
SECTOR ELECTRICIDAD
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Nuestro país carece de suficientes fuentes de energía para satisfacer a toda la población, así como también, problemas de sequías, lo que dificulta aún más llegar al nivel mínimo de agua en cada represa, lo que nos condiciona a una alta dependencia con Colombia que nos provee de este servicio. Otro factor a considerar es el déficit que presentan las entidades de EMELGUR y la Empresa Eléctrica de Milagro.

Sector Construcción:

El Sector de la Construcción en países desarrollados tiene una participación en la producción muy importante e incluso puede ser el sector eje del desarrollo.

La actividad constructora se divide básicamente en dos grandes áreas: construcción de infraestructura y actividad edificadora.

La construcción de infraestructura está directamente relacionada con el Estado. Se trata de obra pública, lo que en el Ecuador representa entre un 60% y 65% de la actividad. Es sumamente inestable pues depende de los gastos de inversión, que son continuamente reducidos para favorecer al gasto corriente y al pago de la deuda externa.

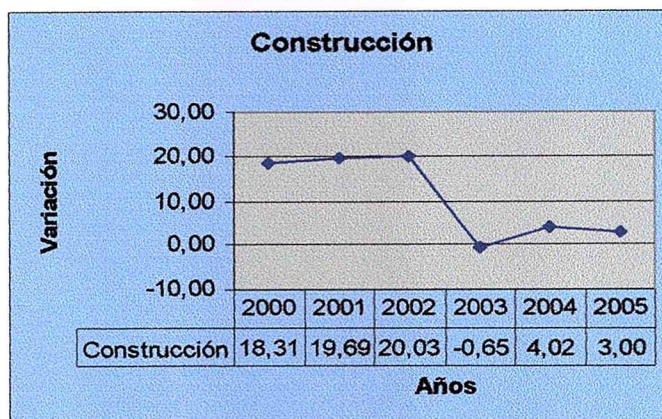
El mayor porcentaje de la oferta en este segmento, sin llegar a ser oligopólica, está muy concentrada en pocas empresas, que tienen sobre todo, la capacidad financiera para afrontar la construcción de obras de gran envergadura.

Existen también un gran número de pequeños constructores que son los que asumen las subcontrataciones o las obras más pequeñas.

La actividad edificadora se desarrolla más en el ámbito privado y depende mucho de la situación del sistema financiero. A pesar de que ha existido dinamización en los últimos años, ésta ha sido producto de las remesas de los extranjeros principalmente, lo que sirve como fuente de financiamiento pero estos recursos se agotarán en poco tiempo.

Según nos muestra el gráfico N° 7 en el año 2000, el área de construcción, tuvo un porcentaje de 18.31, ocasionado por la emigración que destino el dinero primordialmente para esta actividad.

GRAFICO N° 7
SECTOR CONSTRUCCIÓN
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Para el año 2001 se ubicó en 19.69% y en el período 2002 de 20.03%, a causa de la prolongación del Sistema de Incentivos para la vivienda que otorga el Ministerio de Desarrollo Urbano y Vivienda. Así como también por la construcción del OCP, sobre todo en lo referente a preparación del terreno y construcción de obras de ingeniería civil (caminos, puentes, entre otros).

De esta inversión (US\$ 1400 millones), el 60% se destinó a importaciones y generó para el Estado, durante todo el período, \$200 millones por concepto de impuestos y aranceles de importación y se estima que durante la operación generará US\$ 300 millones adicionales. En el proyecto se planificó contratar 7.000 trabajadores pero, debido a varias razones, hasta octubre del 2002, se habían contratado 10.700 empleados, 91% ecuatorianos. Estas son las fuentes de trabajo directas pero de ahí, sería necesario calcular las fuentes de trabajo indirectas que ha creado al dinamizar las industrias conexas y al entrar a la economía estos ingresos.

Otro dato importante de esta obra fue la que el reconocido analista Walter Spurrier que expresó lo siguiente: “Si todo el aumento en el PIB de la construcción se debió al OCP, y todo aumento de la inversión bruta de capital fijo, al sector petrolero, incluyendo el OCP, se concluiría que por cada dólar de inversión en el OCP, hubo otro dólar de inversión de las compañías petroleras, para aumentar su producción”.

Desde el año 2003 este porcentaje ha ido a la baja, por ejemplo el año mencionado anteriormente fue negativo en 0.65%, este porcentaje fue debido a que el sector de la construcción empieza a ser impactado por la elevación de los precios de los materiales, primero fue del hierro y ahora el cemento. Esto lleva a un incremento en los costos del metro cuadrado de construcción.

El incremento del hierro como obedece a la escasez mundial del acero, ya que China está demandando grandes cantidades del producto por la construcción de la represa más grande.

Esto hace que el acero llegue en menores cantidades a países como el Ecuador, donde no existen minas de explotación de esta materia prima.

Sin embargo, la dolarización ha sido positiva a nivel general para el sector pues generó una estabilidad de precios a nivel de productor, fabricante y/o importador. Antes de ella, la volatilidad en los mismos impedía planificar aún a mediano plazo y produjo la necesidad de calcular precios finales en dólares para proteger las inversiones del elevado costo financiero, especialmente.

Si medimos las variaciones desde el mes de mayo del 2000, 60 días posteriores al de la promulgación de la Ley para la Transformación Económica del Ecuador (Ley Trole 1), podemos observar que hasta Octubre del 2003 (42 meses), la variación de precios del cemento se ubica en un 14.93% (0.36% promedio mensual) y del hierro en 8.00% (0.19% promedio mensual); en este mismo período la inflación general continúa siendo alta para un país dolarizado y se ubica en un 73.85%, mientras que para el sector de la construcción, la inflación se ubica en el orden del 31.35%. Otro insumo importante de considerar es la Mano de Obra, que también se ha incrementado como consecuencia de este sector.

Para el período 2004 incrementó a 4.02%, tal repunte estuvo explicado por una mayor demanda de viviendas en el mercado nacional, así como por las mayores facilidades crediticias para el usuario final; y en el 2005 creció en 3%.

Los programas de vivienda social están prácticamente detenidos y la construcción formal atiende básicamente a sectores con ingresos medios y altos, por lo tanto el déficit habitacional no disminuye. La construcción más demandada se encuentra en el rango de precios de entre 17.500 y 35.500 dólares.

El 80% de los hogares están dispuestos a comprar viviendas de hasta 35.000 y el 88.4% de la demanda potencial calificada se encuentra en los segmentos de ingresos comprendidos entre los sectores bajo y medio. Uno de los factores clave para el auge del sector de la construcción privada han sido las condiciones de financiamiento que ofrecen tasas de interés más convenientes y plazos más amplios. En 2004 los insumos de los productos de la construcción tuvieron una variación anual de sus precios del 18.54%.

En lo que respecta a las inversiones del estado en el sector, dentro del presupuesto del estado existen aproximadamente 1.500 millones de dólares asignados a obras que deberán realizar los gobiernos seccionales. En Quito y los valles aledaños, la oferta inmobiliaria creció en el último año. La masificación de proyectos residenciales en las zonas urbanas del Distrito Metropolitano y en los valles de Pomasqui, Calderón, Tumbaco y Los Chillos, refleja el aumento de la oferta.

Según la Cámara de la Construcción de Quito, la demanda en vivienda de entre 30 y 50 mil dólares subió y bajó la de interés social debido esto último a la falta de empleo para esos estratos.

Las Actividades Inmobiliarias, Empresariales y de Alquiler variaron positivamente en el PIB durante 2004 pues llegó al 3.4% con respecto a 2003.

El volumen de recursos generado por la actividad en términos absolutos llegó a 1.130 millones de dólares. En la estructura del PIB la actividad participó con el 5.9%, valor que en 2003 fue ligeramente superior en dos décimas.

El alquiler de vivienda es uno de los diez ítems que más aportaron al crecimiento de los precios durante 2004. El aporte de los alquileres a la inflación se explica por los incrementos permanentes que experimentaron durante todo el período. Su índice presentó una tasa de crecimiento promedio mensual de 1.3% y un crecimiento anual acumulado de 15.9% con una mayor participación en el mes de junio. Los precios relativos de los alquileres de vivienda siguen creciendo y constituyen junto con los servicios de educación los que más se han apreciado en los últimos tres años.

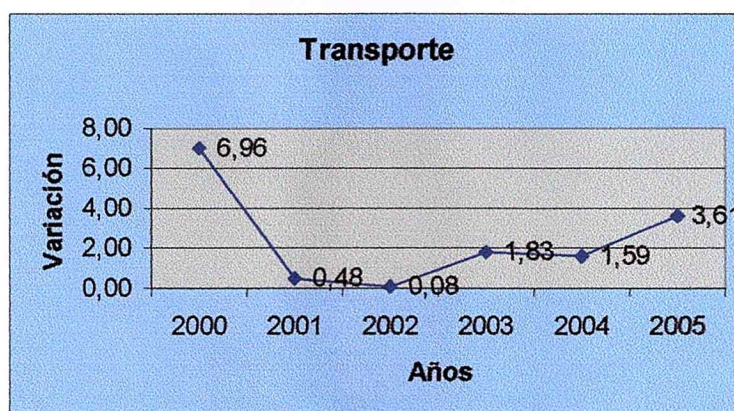
Los alquileres siguen subiendo porque la demanda de vivienda crece más rápidamente que la oferta, porque no existen programas sociales del gobierno

que contribuyan a nivelar esos factores y porque recientemente la empresa privada está ampliando su oferta hacia segmentos poblacionales de menores recursos económicos.

Sector Transporte:

Como vemos en el gráfico N° 8, el año 2000 para el sector **Transporte** tuvo como porcentaje con respecto al PIB 6.96%, disminuyendo los dos siguientes años a 0.48% en el 2001 y 0.08% en el 2002, en el período 2003 al 2005, este sector aumentó de 1.83%, 1.59% y 3.61% respectivamente comparado con el año anterior.

GRAFICO N° 8
SECTOR TRANSPORTE
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Aquí sobresale el transporte aéreo, las compañías nacionales hacen esfuerzos para mantener sus aviones a punto y porqué no, volar en aeronaves nuevas. Este es el caso de la empresa Tame que finiquitó la compra de 3 aviones nuevos que ofreció sus servicios a partir del último trimestre de 2005, a través de una inversión de 80 millones de dólares. La competencia en la transportación aérea es más dinámica en un mercado que transportó alrededor de 1.8 millones de pasajeros en el 2004 y que creció en el 2005 a un ritmo del 3.61% como se manifestó anteriormente.

Cabe mencionar el importante crecimiento del consumo en vehículos, en el año 2005. Las ventas alcanzaron la cifra récord de alrededor de 81.000 nuevas unidades, impulsado por las facilidades de financiamiento y las promociones de las empresas ensambladoras.

PIB Percápita:

La tendencia creciente de la economía ecuatoriana, posterior a la crisis del año 1999, ha permitido que el PIB per cápita se recupere y alcance los niveles previos a la crisis de dicho año. Como nos demuestra el cuadro N° 8 este indicador ha ido en ascenso durante el período 2000 – 2005, muestra que en el año 2000 su monto fue de 1.296 USD, hasta alcanzar para el período 2005 los 1.550 USD.

En términos nominales, este indicador mostró una tendencia al alza desde un nivel de 1.296 USD en el 2000 a 2.761 USD, en el año 2005.

CUADRO N° 8
PRODUCTO INTERNO BRUTO PERCÁPITA
EN MLES DE DÓLARES DEL 2000
PERÍODO 2000 – 2005

Años	PIB per cápita	Variación
2000	1,296.00	
2001	1,345.00	3.78%
2002	1,382.00	2.75%
2003	1,411.00	2.10%
2004	1,501.00	6.38%
2005	1,550,00	3.26%

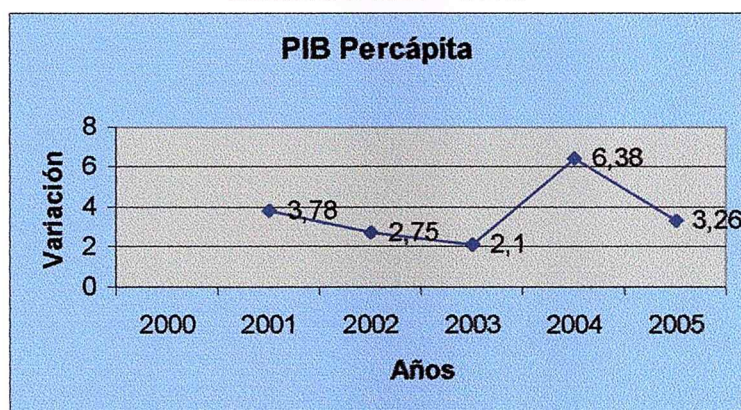
Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Observamos en el gráfico N° 9 la lenta recuperación experimentada en los años 2001 (3.78%), 2002 (2.75%) y 2003 (2.10%) apenas permitió en este último año reestablecer los niveles de ingreso por habitante prevalecientes en 1997. En el 2004 esta cifra aumentó al 6.38%, sin embargo, este crecimiento fue sobre todo el resultado del aumento de la producción petrolera transportada por el nuevo oleoducto, y el crecimiento del ingreso no petrolero por habitante apenas llegó al 1,7%. El crecimiento en 2005 ha alcanzado solamente el 3.26%. Es sorprendente

la lenta recuperación de la economía ecuatoriana, a pesar de las condiciones internacionales excepcionalmente propicias.

GRAFICO N° 9
PIB PERCÁPITA
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

3.2 Definición de Inflación:

Inflación es el crecimiento continuo y generalizado de los precios de los bienes y servicios y factores productivos de una economía a lo largo del tiempo. Otras definiciones la explican como el movimiento persistente al alza del nivel general de precios o disminución del poder adquisitivo del dinero.

Índice de Inflación: La inflación supone que existe un aumento sostenido de los precios de los bienes en general. Para poder medir ese aumento, se crean diferentes índices que miden el crecimiento medio porcentual de una **canasta de bienes** ponderada en función de lo que se quiera medir.

El índice más utilizado para medir la inflación es el "índice de precios al consumidor" o IPC, el cual indica porcentualmente la variación en el precio promedio de los bienes y servicios que adquiere un consumidor típico en dos periodos de tiempo, usando como referencia lo que se denomina en algunos países la *cesta básica*.

Existen otros índices como son el "índice de precios al mayorista" (IPM) y el "índice de precios al productor", los cuales difieren del IPC en que no incluyen gravámenes e impuestos, ni la ganancia obtenida por mayoristas y productores. Estos índices son utilizados para hacer mediciones específicas en el comportamiento de la economía de un país, pero no utilizados como índices oficiales de inflación.

También existen índices para otros sectores de la economía, como el índice de precios de los bienes de inversión, que también son muy útiles en sus respectivos campos.

El Instituto de Estadísticas y Censos del Ecuador (INEC) utiliza para el cálculo de la inflación en el Ecuador una canasta familiar compuesta por 299 artículos.

Cada uno de los artículos tiene ponderaciones para determinar su influencia sobre el índice de precios al consumidor del área urbana. El Instituto de Estadísticas y Censos del Ecuador (INEC) para realizar el cálculo de la inflación hace muestreos en las principales ciudades del país y pondera los resultados por el grado de importancia poblacional de dichas ciudades.

Varios factores inciden en la subida de los precios, desde fenómenos climáticos, especulación, problemas financieros, crecimiento del gasto fiscal, emisión inorgánica de dinero (sucres) y otros como los costos de insumos y maquinarias.

3.2.1.- Análisis de Inflación:

Uno de los objetivos que se planteó al decretarse el esquema de dolarización es reducir la inflación, eliminando el efecto que sobre los precios tiene la depreciación del tipo de cambio.

Como podemos ver en el cuadro N° 9, el año 2000 que fue cuando comenzamos con la dolarización, la inflación se ubicó en el 91%, debido a la crisis financiera que se vivió ese año, ya que hubo una excesiva subida de precios, sin ningún control de parte de las autoridades de gobierno debido a la devaluación del sucre frente al dólar.

CUADRO N° 9
INFLACIÓN.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.

Años	Porcentaje de Inflación
2000	91%
2001	22.4%
2002	9.4%
2003	6.1%
2004	1.9%
2005	3.14%

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Se dió el retiro oficial de la moneda nacional, el Sucre, en marzo y se esperaba sacar todo el stock de esta moneda hasta septiembre, durante este período la inflación anual creció en un 33%. Antes de que se tomaren dichas medidas, en el mes de diciembre de 1999, la emisión monetaria alcanzó un crecimiento anual de 152%, debido a los préstamos de última instancia que fueron cedidos por el Banco Central a los bancos insolventes del Ecuador, dada la fuente de donde procedían estos fondos no debe sorprendernos que las autoridades monetarias no exigieran a los prestatarios las garantías del caso.

Las políticas monetarias emprendidas por la autoridad, como el incremento de las tasas de interés hasta un 160% y los encajes sobre depósitos en sucres que pasaron de 19% a 24%, no sirvieron para amortiguar los efectos de las medidas inflacionistas y especulativas. Más bien, agravaron la situación del sector de la producción del país, dificultándoles el conseguir nuevos créditos.

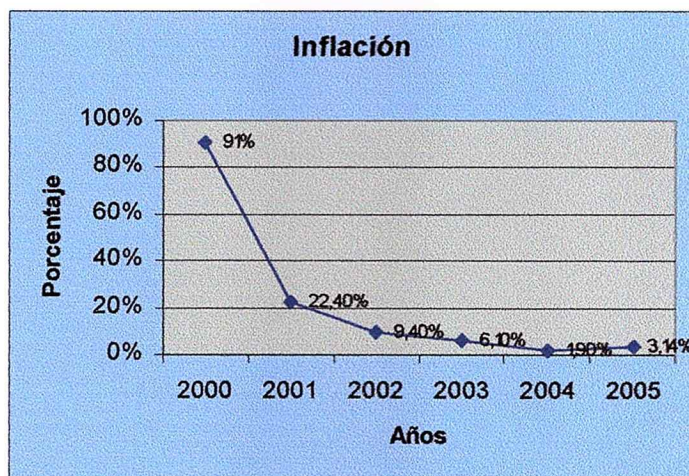
También hubo el incremento en los costos de producción provocado por el aumento de los precios de los combustibles y otros servicios, como la energía eléctrica, teléfono, agua, etc.

Al implementarse la dolarización a un tipo de cambio de 25.000 sucres por dólar, se produjo un realineamiento de los precios de todos los bienes y servicios, que se traduce en mayor inflación que, sumado al incremento en los salarios decretado por el gobierno la inflación termina siendo muy alta (91%).

El aumento de este período fue porque todo proceso inflacionario es el aumento creciente de la masa monetaria dentro de la economía de un país donde después de alterar la estructura de precios relativos anterior a la manipulación monetaria, afecta en mayor o menor medida todos los precios que sirven de guía a los empresarios durante el desarrollo de la asignación de recursos en el mercado.

Como observamos en el gráfico N° 10, en el período 2001 bajó el índice de la inflación a 22.4%, la desaparición del efecto directo de la acelerada depreciación del tipo de cambio en 1999 y principios de 2000, fue lo que incidió principalmente en la fuerte reducción de la inflación, también el primer trimestre de 2001 se registraron problemas de desabastecimiento motivados por la temporada invernal; y en el último trimestre de 2001, la sequía en la Sierra afectó adversamente a la tasa de inflación porque causo aumento de precios.

GRAFICO N° 10
INFLACIÓN
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

En el 2002 y los años siguientes la inflación bajó a una cifra y fue de 9.4%, una buena producción agrícola que ayudó a obtener durante varios meses inflaciones negativas en el grupo “alimentos, bebidas y tabaco”, sin embargo su nivel seguía estando arriba de la internacional.

El 2003 se mantuvo con el mismo proceso a la baja y se ubicó en 6.1%, dicho año hubo la caída de los precios de los productos agropecuarios e industriales.

También se registraron en aumentos significativos en pasajes de autobús urbano, agua y arriendo; se decretó en enero el alza en el precio de los derivados de petróleo para consumo interno.

En el 2004 fue de 1.9% una tasa de inflación sin precedentes en Ecuador, una de sus causas fue por una considerable baja en los artículos como la ropa, alimentos, vestido, electrodomésticos y productos de cuidado personal; los cuales mostraron resultados negativos de mayo a julio y en diciembre.

El año 2005 tuvo una inflación de 3.14% lo que se debe principalmente a los altos costos de los derivados del petróleo que deben ser importados, ya que Ecuador carece de la capacidad instalada suficiente para refinar petróleo para el consumo interno, adicionalmente se tiene el debilitamiento del dólar frente a las monedas latinoamericanas.

Otra consecuencia fue la entrega de los fondos de reserva del IESS, que sumó los USD\$ 389 millones, lo que incentivó el consumo y presionó los precios, recordemos que la inflación es un fenómeno monetario inducido por el Estado, al incrementar de manera continua la cantidad de dinero en la economía.

En los meses de abril y mayo se vivió una crisis política que dió como resultado la salida del presidente Gutiérrez, dicha crisis trajo consigo la especulación. También hubo el incremento significativo de los precios de la energía eléctrica, el agua, los arrendamientos inmobiliarios y la educación.

La sequía experimentada en los últimos meses del año incidió en el encarecimiento de bienes agrícolas y por último el aumento de la inflación internacional provocó que los bienes importados se aumenten.

Lamentablemente nuestro país se ve muy afectado cuando suceden hechos como estos que causan inestabilidad y llevan a la especulación.

En los años 2003 y 2004 mejoró el índice inflacionario, ya que no existió tanta especulación de precios, comparado con los años antes de la dolarización.

En el Ecuador la inflación bajó a niveles internacionales al cabo de cuatro años de la dolarización, y la inflación acumulada entre enero de 2000 y noviembre de 2004 llegó al 242% sin que los subsidios a productos de consumo masivo como el gas natural, los combustibles y otros bienes hayan sido eliminados.

Una moneda dura que permite realizar el cálculo económico, a través de la proyección de horizontes de inversión mas alejados en el tiempo. Precios más transparentes y competitivos puesto que reflejan el verdadero alcance productivo de los empresarios. Esto es lo se ha alcanzado después de la Dolarización.

Así de modo, los empresarios pueden realizar proyecciones para sus iniciativas a más largo plazo por la disminución del riesgo cambiario e incertidumbre monetaria que afecta sobretodo al poder adquisitivo del dinero.

Aunque, en comparación al nivel internacional, la inflación que mantiene el Ecuador es aún alta, la dolarización ha ayudado sin duda a estabilizar este índice poco a poco, lo que permitirá a los ecuatorianos ahorrar y planificar a largo plazo.

3.3.- Definición del Desempleo:

El "Desempleo" puede definirse como paro forzoso o desocupación de los asalariados que pueden y quieren trabajar pero no encuentran un puesto de trabajo.

En las sociedades en las que la mayoría de la población vive de trabajar para los demás, el no poder encontrar un trabajo es un grave problema. Debido a los costes humanos derivados de la privación y del sentimiento de rechazo y de fracaso personal, la cuantía del desempleo se utiliza habitualmente como una medida del bienestar de los trabajadores.

La proporción de trabajadores desempleados también muestra si se están aprovechando adecuadamente los recursos humanos del país y sirve como índice de la actividad económica.

El desempleo como fenómeno económico, nace cuando la demanda productiva de las industrias y servicios urbanos y rurales de una nación no pueden absorber la oferta laboral representada por el número de personas que buscan activamente un trabajo. En este sentido, el desempleo es una variable que depende básicamente del ritmo de crecimiento económico, del nivel y de la estructura de la inversión y del consumo de los agentes económicos de una nación.

Enfocando al desempleo desde el punto de vista de *derechos humanos*, el fenómeno del desempleo se lo plantea como la no realización del derecho a trabajar debido a la carencia de oportunidades de un grupo de personas para ganarse la vida mediante un trabajo libremente escogido o aceptado.

En un país como el nuestro, en donde los activos productivos como el capital y la tierra están distribuidos de manera desigual entre los habitantes, la fuerza de trabajo, o el potencial de una persona de generar ingresos laborales, se convierte en el mayor activo que un hogar o una persona posee para vivir una vida digna y escapar de la pobreza, e incluso teniendo la capacidad de producir dinero no significa que se esté exento a los bajos salarios y la inestabilidad en el trabajo, los cuales constituyen los principales problemas laborales no solo en nuestro país, sino que a nivel de Latinoamérica.

3.3.1.- Análisis del Desempleo:

La situación del empleo revela un mayor deterioro tras la crisis de 1999, entonces el desempleo y subempleo alcanzaron los picos más altos (15,1% y 46%, según el Banco Central).

La dolarización revela los problemas estructurales de la economía de ahí le corresponde al estado crear políticas destinadas a la creación de fuentes de empleos.

La dolarización también ha jugado un papel importante en la disminución del desempleo la emigración, que se profundizó a partir de la crisis de 1999. Hay que considerar que una parte de los emigrantes cuando se encontraban en el

país no trabajaban y la que estaban empleados fueron reemplazados no solo por ecuatorianos sino también por colombianos y peruanos, los cuales incluso trabajan por un sueldo menor.

Si miramos el cuadro N° 10 podemos ver que el índice de desempleo en el año 2000 fue del 10.3%, en el 2001 aumentó al 12.1% y en el año 2002 bajó a 8.2%, debido al crecimiento económico experimentado en el 2002.

CUADRO N° 10
DESEMPLEO Y SUBEMPLEO.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.

Años	Tasa de Desempleo	Tasa de Subempleo
2000	10.3%	49.9%
2001	8.1%	34.9%
2002	7.7%	30.7%
2003	9.3%	45.8%
2004	9.9%	42.5%
2005	9.7%	47.1%

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

En el período 2003 el desempleo aumentó a 9.3%, en el mes de febrero los principales indicadores del mercado laboral suben, por la utilización de una base poblacional más amplia en las ciudades de Quito, Guayaquil y Cuenca, de acuerdo a los nuevos datos del censo poblacional realizado en el año 2001.

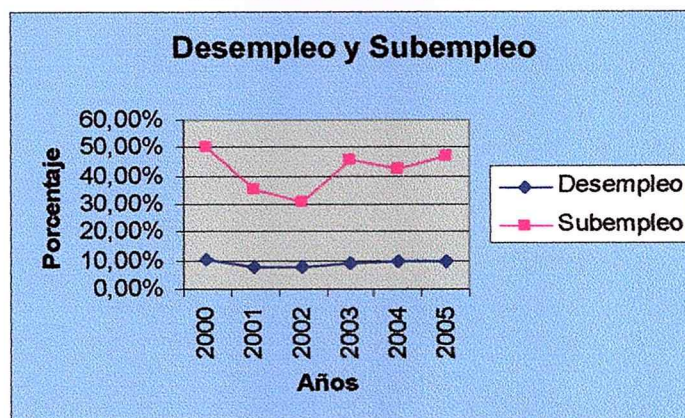
Sin embargo, uno de los problemas que el sector laboral ha tenido que enfrentar es la irregularidad en la contratación de personal a través de empresas tercerizadoras, Según la Asociación de Empresas Consultoras de Recursos Humanos (Asecorh), en el país laboran bajo esta forma de contratos (tercerización) unas 800.000 personas, o que equivale a más de 17% de la Población Económicamente Activa (PEA), de 4,6 millones de personas. El problema surge cuando de 4645 empresas tercerizadoras que laboran en el país solo 825 cuentan con el permiso de funcionamiento del Ministerio de Trabajo y ocupan al 40% del total de empleados mercerizados. Esto significa que la

mayor parte de empleados contratados bajo esta modalidad no cuentan con todos los beneficios que la ley les brinda.

Según nos muestra el gráfico N° 11 el año 2004 sufrió un pequeño incremento llegando a ser 9.9%, este repunte del desempleo coincide con la desaceleración económica observada en algunas actividades del sector moderno, que absorbe parte importante de la fuerza laboral. Entre dichas actividades se encuentran las industrias de manufacturera, así como las actividades de hoteles y restaurantes. Otro motivo de este repunte también es el incremento de la oferta laboral.

En el 2005 se mantuvo casi en los mismos porcentajes de los dos años anteriores (2003 y 2004) y fue de 9.7%).

GRAFICO N° 11
DESEMPLEO Y SUBEMPLEO
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Con el respecto al subempleo, este creció de 49.9% en el año 2000 y disminuyó al 34.9% en el 2001, siguió minorando en el año 2002 y fue de 30.71%. Igual como en el desempleo desde el 2003 el subempleo creció llegando al 45.8% debido al cambio metodológico antes mencionado, registrado a partir del mes de febrero de 2003; en el 2004 se ubicó en el 42.5% y el año 2005 su porcentaje fue del 47.1%.

Es importante indicar, que al no existir plazas de empleo, las personas tienden a crear su propio trabajo, lo que conduce a un crecimiento del sector informal de la economía.

El crecimiento en la actividad económica y la emigración de muchos ecuatorianos a causa de la crisis de 1998-1999, contribuyeron a que el índice de desempleo disminuyera.

3.4.- Remesas:

Es el dinero que viene del extranjero de parte de los emigrantes ecuatorianos para sus familias y dinamizan la economía ecuatoriana.

3.4.1.- Análisis de las Remesas:

Una de las manifestaciones de la grave crisis económica que atravesó el Ecuador en 1999 ha sido el éxodo masivo de ecuatorianos al exterior en busca de empleo y de mejorar sus condiciones de vida.

En términos generales nuestra economía se beneficia de la transferencia recibida de los emigrantes, que significa mas consumo e inversión, produciéndose un efecto multiplicador al resto de la economía. Lo más destacable de las remesas que el dinero proveniente de este sector, se invierte directamente donde más se necesita, sin pasar por las manos del Estado.

Las cifras del Instituto Latinoamericano de investigaciones Sociales, dice que unas tres millones de personas han dejado Ecuador en los últimos años. En muchos casos, lo han hecho de forma ilegal, exponiéndose al peligroso y lucrativo negocio del coyotaje, para una vez en su destino, trabajar en labores de gran esfuerzo físico.

Según Carlos Alberto Correa, gerente general de Famiremesas Ecuador, afirma que alrededor del 50 % de las transacciones de las remesas provienen de los Estados Unidos, un 30 % de España, y un 20 % del resto del mundo. Un cuadro muy similar le compete a Teresa Ortiz, gerente de servicios de DHL en Ecuador, quien afirma que, en promedio, desde USA las transacciones tiene un

valor que oscila entre 400 y 450 dólares mientras que de España fluctúan entre los 600 y los 700 dólares por cada individuo residente en el extranjero.

La información de prensa muestra que en promedio en el lapso de 1995 y el 2000, la provincia que mayor participación tiene en cuanto a las remesas de emigrantes es Azuay (Girón, Chordeleg, Paute y Santa Isabel) con el 45,6 %. Manabí (Montecristi, Tosagua, Manta y Calceta) alcanza el 5,4 %, Loja (Cariamanga, Gonzanamá, Sosoranga, Macará y Vilcabamba) el 4,4 %, Cañar (Azogues y Guapán) el 3,7 %, y el resto del país el 40,9 %.

En el año 2000 el ingreso de remesas fue de 1,317 millones de dólares que están reflejados en el cuadro N° 11. Revisando cifras, tenemos que estos ingresos crecen precisamente desde finales de la década de los noventa hasta el año 2001 que fue de 1,415 millones de dólares dando un incremento de 7.44% comparado con el 2000, este rubro es la mayor fuente de ingresos para el Ecuador luego, superando incluso los ingresos percibidos por exportaciones de banano, pesca o cacao.

CUADRO N° 11
REMESAS.
PERÍODO 2000 – 2005.
(En millones de dólares).

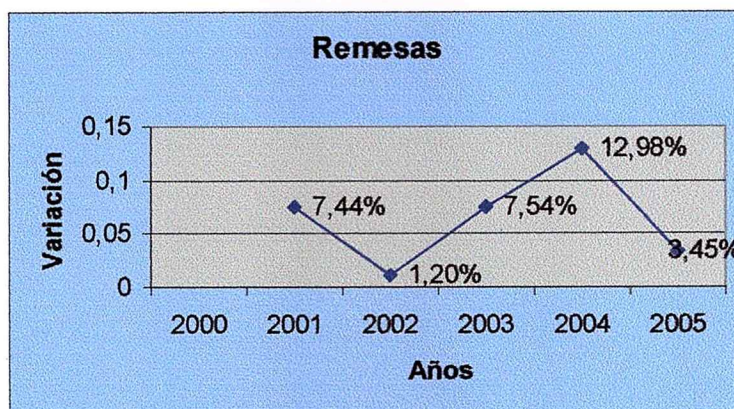
Años	Remesas	Variación %
2000	1,317.00	
2001	1,415.00	7,44%
2002	1,432.00	1,20%
2003	1,540.00	7,54%
2004	1,740.00	12,98%
2005	1,800.00	3,45%

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

También vemos en el gráfico N° 12 que para el año 2002, las remesas ascienden a 1,432 millones de dólares que en relación con el 2001 creció 1.20%, en el 2003 se recibió 1,540 millones de dólares que significó un aumento de 7.54% comparado con el período anterior, para el 2004 siguió incrementándose y se recibió 1,740 millones que dio lugar a un incremento de 12.98% en relación al anterior período.

GRAFICO N° 12
REMESAS
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Para el 2005 las remesas llegaron hasta los 1,800 millones de dólares que dió como resultado un crecimiento de 3.45% comparado con el 2004.

Un factor para el incremento de este rubro según el analista económico Juan Pablo Guerra, es constante preparación de las instituciones del sistema financiero para captar las remesas con mejores productos y tasas de interés.

Esto hace que los emigrantes realicen más giros. A su vez permite tener información, que antes no se disponía, porque el dinero llegaba por terceras personas. El dinero recibido por este rubro ha hecho que en el país se aumente el consumo y baje los niveles de desempleo.

4.- Sector Tributario:

Analistas económicos manifiestan que una de las ventajas de la dolarización es que genera una disciplina fiscal, en donde la corrección del fuerte déficit fiscal solo se puede hacer mediante financiamiento vía préstamos o impuestos. De aquí la importancia que el país ha dado al sector tributario, en especial a los impuestos, dando un cambio total a la Administración Tributaria desde 1998, con el fin de ubicar a este rubro en el segundo lugar de importancia en generar ingresos después de las exportadoras petroleras.

4.1.- Principales Ingresos Tributarios en el Ecuador:

En este capítulo se analizara los principales impuestos tales como el Impuesto al Valor Agregado, el Impuesto a la Renta y el Impuesto a los Consumos Especiales con motivo de conocer la evolución después del proceso de dolarización.

En el cuadro N° 12 vemos la recaudación de todos los impuestos y su total durante nuestro período de análisis (2000 – 2005).

CUADRO N° 12.
TRIBUTOS EN EL ECUADOR.
PERÍODO 2000 – 2005.
(En millones de dólares)

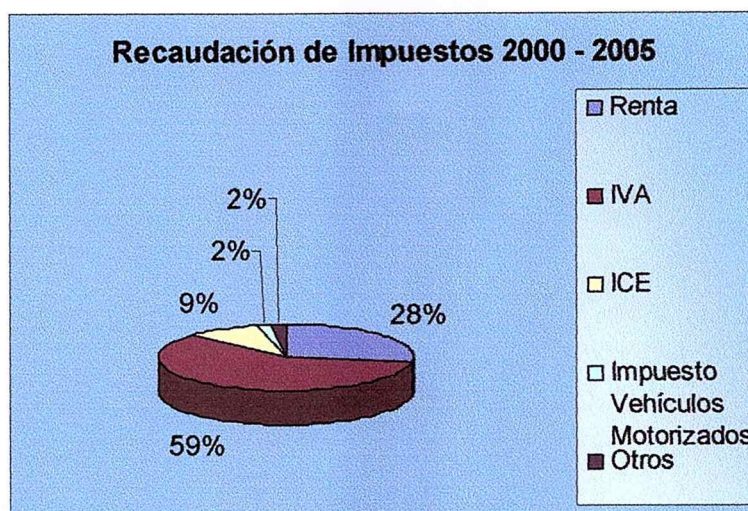
	Renta	IVA	ICE	Impuesto Vehículos Motorizados	Otros
2000	266923,9	923315,9	88674,4	22212,7	35702,8
2001	591660,4	1472766,2	181472,3	49007,7	42972,5
2002	670974,6	1692197,5	257068,9	47966,1	41341,5
2003	759247,7	1759265,8	277604,7	51956,1	60015
2004	908141,5	1911205,9	321519,9	56616,5	67176,2
2005	1223103,5	2194136,5	379731,3	62314,4	69715,3
Total	4420051,6	9952887,8	1506071,5	290073,5	316923,3

Fuente: SRI.

Elaboración: Autores.

En el gráfico N° 13, se presenta la participación de cada impuesto sobre el total de recaudación, donde el IVA tiene el 59%, la Renta el 28%, el ICE posee el 9% y los demás el 4%.

**GRAFICO N° 13
COMPARACIÓN DE LOS IMPUESTOS
PORCENTAJE DE CADA IMPUESTO SEGÚN EL TOTAL
PERÍODO 2000 – 2005.**



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

4.2.- Impuesto al Valor Agregado (IVA):

Es el impuesto que se paga por la transferencia de bienes y por la prestación de servicios. Se denomina Impuesto al Valor Agregado por ser un gravamen que afecta a todas las etapas de comercialización pero exclusivamente en la parte generada o agregada en cada etapa.

Deben pagar todos los adquirentes de bienes o servicios, gravados con tarifa 12%. El pago lo hará al comerciante o prestador del servicio, quien a su vez, luego de percibir el tributo lo entrega al Estado mediante una declaración.

En el caso de importaciones paga el importador el momento de desaduanizar la mercadería. El IVA es un impuesto que debe ser declarado y pagado en forma mensual, sin embargo, la declaración puede ser semestral cuando los bienes vendidos o los servicios prestados están gravados con tarifa cero por ciento.

El valor a pagar depende del monto de ventas de bienes y de servicios gravados, realizados en un mes determinado, suma total sobre la cual se aplicará el 12%, y del valor obtenido se restará: el impuesto pagado en las compras y las retenciones, del mismo mes; además el crédito o pago excesivo del mes anterior, si lo hubiere.

4.2.1.- Análisis del IVA:

El impuesto al valor agregado es el tributo que más ingresos capta para el fisco, su evolución responde a la labor del Servicio de Rentas Internas (SRI), así como a las reformas legales y reglamentarias aplicadas, tales como: la reforma al Reglamento para la aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno y sus reformas; el Reglamento de Comprobantes de Venta y retención, entre otros.

Dentro de estos elementos se encuentran también los derechos arancelarios, los cuales responden a la evolución positiva de las importaciones de bienes; y los otros impuestos indirectos netos sobre productos (ICE, subvenciones e impuestos a los productos).

En el año 2000 se registró una recaudación total de 923.3 millones de dólares como se puede apreciar en el cuadro N° 13.

CUADRO N° 13.
IMPUESTO AL VALOR AGREGADO.
PERÍODO 2000 – 2005.
(En millones de dólares)

Años	Total de Recaudación	Variación
2000	923.3	
2001	1,472.8	60%
2002	1,692.2	15%
2003	1,759.3	4%
2004	1,911.2	9%
2005	2,194.1	15%

Fuente: SRI.

Elaboración: Autores.

En el 2001 la recaudación fue de 1,472.8 millones de dólares con un incremento del 60% con respecto al período anterior, la variación fue favorable tomando en consideración que dentro de las previsiones de ingreso de este impuesto se contemplaba para la segunda mitad de este año una tasa del IVA del 14% y a pesar de la derogatoria de esta medida se superó las estimaciones.

El gran incremento del 2001 fue gracias a la subida de las recaudaciones de IVA por importaciones, por operaciones internas y a varias reformas legales y administrativas.

En la recaudación del año 2002 se obtuvo 1,692.2 millones de dólares y su crecimiento fue 15% respecto al año anterior, en el 2003 se obtuvo por este impuesto un total de 1,759.3 millones de dólares que equivale a un incremento del 4% con respecto al período anterior, el ligero aumento de este período responde en parte a que las devoluciones que registran una tasa de crecimiento de 41% frente al año anterior.

En el 2004 por medio de este concepto (IVA) se registró una recaudación de 1,911.2 millones de dólares y el crecimiento fue de 9% con respecto al año anterior. El último año de estudio (2005) la recaudación del IVA fue de 2,194.1 millones de dólares y el porcentaje de aumento fue de 15% con respecto al año anterior, especialmente por el IVA en importaciones, ya que el consumo interno en el país muestra una preferencia en los bienes importados, y sobre todo por la importación de combustibles a elevados precios.

En el cuadro N° 14 se observa lo que representa el impuesto al valor agregado sobre el PIB. Según nos describe el cuadro mencionado anteriormente el año 2000 el ingreso del IVA significó para el PIB el 5.8%.

CUADRO N° 14.
IMPUESTO AL VALOR AGREGADO FRENTE AL PIB.
PERÍODO 2000 – 2005.
(En millones de dólares)

Año	Total de Recaudación del IVA	PIB	% frente al PIB
2000	923.3	15,933.7	5.80%
2001	1,472.8	21,249.6	7%
2002	1,692.2	24,899.5	7%
2003	1,759.3	28,635.9	6.50%
2004	1,911.2	32,635.7	6.30%
2005	2,194.1	36,488.9	6.60%

Fuente: SRI.

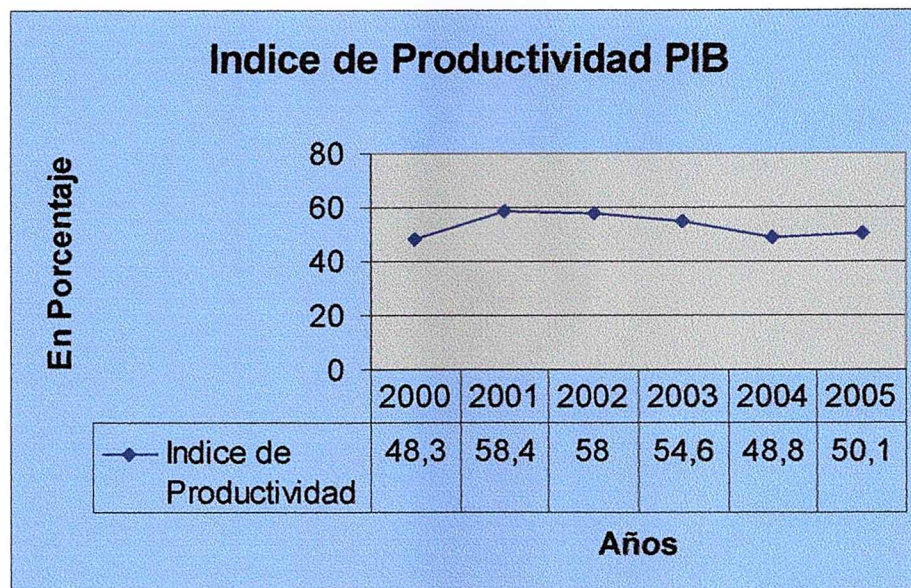
Elaboración: Autores.

En los dos siguientes períodos 2001 y 2002 este impuesto representó el 7% del PIB, lo cual nos indica un incremento con respecto al porcentaje del año 2000.

Para el 2003, el total de ingresos del IVA fue el 6.5% del PIB. En el 2004 y 2005 el IVA frente al PIB fueron 6.3% y 6.6% respectivamente. Podemos observar que tanto el impuesto en mención como el PIB cada año han ido incrementándose de manera significativa, el Impuesto al Valor Agregado sigue siendo el mayor aportador de las recaudaciones tributarias, y cada vez se constituye en un ingreso importante para el país.

Si calculamos el índice de productividad del IVA – PIB, que es el cociente entre la recaudación del Impuesto al Valor Agregado y el Producto Interno Bruto, obtendremos los resultados que muestran el gráfico N° 14.

GRAFICO N° 14
INDICE DE PRODUCTIVIDAD IVA - PIB
EN PORCENTAJE
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: SRI.

Elaboración: Autores.

Este índice se utiliza como mecanismo para determinar el grado de cumplimiento en el impuesto y representa la cantidad de dólares recaudados por cada dólar que debió recaudarse. Para el año 2001, que fue la máxima recaudación en el período estudiado, proporcionó un valor de 0.583, es decir que por cada dólar a recaudar, se recaudó sólo 58 centavos de dólar, esto da a evidenciar una posible evasión.

Así tenemos que para el período 2000 el índice fue del 0.48, el 2002 dió un resultado de 0.581, en el 2003 este porcentaje bajo a 0.546. En el 2004 fue su año más bajo con 0.488, y en el 2005 terminó con 0.501.

Es importante tener en cuenta que este índice no toma en cuenta las diferencias de recaudación originadas por las exenciones que son aplicadas al IVA y que no producen recaudación, de tal forma que este coeficiente de productividad podría tener bajo cumplimiento y ello no deberse a evasión, sino a la cantidad de exenciones y a la reducida base del impuesto.

4.3.- Impuesto a la Renta:

Es el impuesto que se debe cancelar sobre los ingresos o rentas, producto de actividades personales, comerciales, industriales, agrícolas, y en general actividades económicas y aún sobre ingresos gratuitos, percibidos durante un año, luego de descontar los costos y gastos incurridos para obtener o conservar dichas rentas.

Deben pagar las personas naturales, las sucesiones indivisas y las sociedades, ecuatorianas o extranjeras, residentes o no en el país, que hayan percibido rentas gravadas en el Ecuador.

Se paga sobre la base imponible, entendiéndose por tal, el monto de rentas percibidas en el año menos los costos o gastos denominados deducciones. Para las personas naturales existe una cantidad desgravada, que es la cantidad fijada por la Ley por considerarla indispensable para satisfacer necesidades vitales.

El período tributario es anual, empieza el 01 de enero y concluye el 31 de diciembre de cada año, en él se deben incluir todas las rentas y presentar una declaración, salvo los ingresos por herencias, legados y donaciones; premios; e ingresos ocasionales de no residentes, que son declarados en forma separada.

El monto que se debe pagar depende de la base imponible, sobre la cual las sociedades pagan el 25%, y las personas naturales y las sucesiones indivisas deben pagar otros porcentajes.

El pago de anticipos depende de la declaración del año anterior. Si de la declaración del impuesto a la renta se resta el 50% del Impuesto Causado menos las retenciones efectuadas y el resultado es positivo, se deberán pagar anticipos, el valor a pagar será el monto resultado de la diferencia.

Sí, estas constituyen un prepagado del impuesto. Su porcentaje y monto depende del tipo de renta. En rentas del trabajo en dependencia (remuneraciones), el empleador, durante el año, retiene el total del impuesto causado; en los demás tipos de rentas el porcentaje varía entre el 1% y el 8% del ingreso o renta.

4.3.1- Análisis del Impuesto a la Renta:

Como podemos ver en el cuadro N° 15, en el 2000 se registró de impuesto a la renta 266,925.7 de dólares. Seguido del 2001 que la recaudación fue de 591,660.4 de dólares lo que representa un crecimiento de 122% respecto al 2000, esto se debió a la importante recaudación registrada en el mes de abril del 2001.

CUADRO N° 15.
IMPUESTO A LA RENTA.
PERÍODO 2000 – 2005.
(En millones dólares)

Años	Total de Recaudación	Variación
2000	266.9	
2001	591.7	122%
2002	670.9	13%
2003	759.2	13%
2004	908.1	20%
2005	1,223.1	35%

Fuente: SRI.

Elaboración: Autores.

En el 2002 lo que se obtuvo de impuesto a la renta fue de 670,974.6 de dólares y su crecimiento fue de 13% respecto al año anterior (de aquí en adelante el crecimiento de cada año va hacer en menor proporción que el año 2001 tomando como base el 2000).

La recaudación del año 2003 fue de 759,247.7 de dólares logrando también un aumento respecto al año anterior de 13%, este incremento se explica por el incremento de la tasa de retención, que a partir de marzo de este año pasó de 5% a 8%; y, por la expansión de la masa salarial del sector público observada en el 2003.

Para el año 2004 se recaudó 908,141.5 de dólares y también hubo un crecimiento de 20% respecto al año anterior, gracias a los importantes tributos de tres compañías petroleras durante el primer semestre: Occidental, AGIP y Alberta Energy Company-AEC, y de la empresa de generación eléctrica

HIDROPAUTE S.A., cuyos pagos alcanzaron aproximadamente USD 50 millones.

El año 2005 la recaudación fue de 1'223,103.4 de dólares y su aumento fue de 35%, especialmente por el incremento por la renta pagada por las empresas petroleras (particularmente Occidental, AGIP y ENCANNA), cuyas utilidades fueron positivamente afectadas por el elevado precio internacional del petróleo.

En el cuadro N° 16 que veremos a continuación, esta el porcentaje que representa el impuesto a la renta frente al PIB. El año 2000 la recaudación de este impuesto representó el 1.7% del PIB.

CUADRO N° 16.
IMPUESTO A LA RENTA FRENTE AL PIB.
PERÍODO 2000 – 2005.
(En millones de dólares)

Año	Recaudación del Impuesto a la Renta	PIB	% frente al PIB
2000	266.9	15,933.7	1.7%
2001	591.7	21,249.6	2.8%
2002	670.9	24,899.5	2.7%
2003	759.2	28,635.9	2.7%
2004	908.1	32,635.7	2.8%
2005	1,223.1	36,488.9	3.4%

Fuente: SRI.

Elaboración: Autores.

En el período 2001 este porcentaje se incrementó al 2.8%, para los dos siguientes años el impuesto a la renta significó el 2.7% del PIB. Esta recaudación fue nuevamente del 2.8% en el 2004. Para nuestro último año de estudio se incrementó a 3.4% la representación del impuesto en estudio frente al PIB.

4.4.- Impuesto a los Consumos Especiales:

Es un impuesto que grava el consumo de determinados bienes. En un primer momento gravó solo a los vehículos, cigarrillos, cerveza, bebidas alcohólicas y gaseosas; luego se amplió a determinados bienes suntuarios como yates, aviones, avionetas y otros; hoy también grava los servicios de telecomunicaciones y radioelectrónicos.

Deben pagar los fabricantes o importadores de los bienes gravados y los prestadores de los servicios de telecomunicaciones o radioelectrónicos, únicamente en su primera etapa de producción.

Por tratarse de un impuesto indirecto, es trasladado al consumidor final a través del precio de venta al público.

Se paga sobre la base imponible calculada del precio ex-fábrica, para bienes de producción nacional, o del precio ex - aduana, para importados, en ambos casos más todos los costos y márgenes de la cadena de comercialización, que no serán inferiores al 25%. Para el cálculo puede utilizar las siguientes fórmulas:

Precio de Venta al Público	ó	Precio ex fábrica *
$(1+\%IVA)*(1+\%ICE)$		1,25

En el caso de telecomunicaciones, se paga sobre el valor facturado al consumidor final.

El ICE de productos y servicios nacionales se debe declarar y pagar por períodos mensuales, teniendo en cuenta que sea mes calendario. En el caso de productos importados se pagará antes de desaduanizar la mercadería.

4.4.1.- Análisis del ICE:

Según el cuadro N° 17 por impuesto a los consumos especiales en el año 2000 se recaudó 88.7 millones de dólares, para el 2001 se obtuvo por este tributo

181.5 millones de dólares el cual da un incremento del 2.31% en comparación con el 2000.

CUADRO N° 17.
IMPUESTO A LOS CONSUMOS ESPECIALES.
PERÍODO 2000 – 2005.
(En millones de dólares)

Año	Total de Recaudación	Variación
2000	88.7	
2001	181.5	2.31%
2002	257.1	41.65%
2003	277.6	7.97%
2004	321.5	15.81%
2005	379.7	18.10%

Fuente: SRI.

Elaboración: Autores.

Para el año 2002 este impuesto fue de 257.1 millones de dólares que en relación al 2001 creció en 41.65%. El siguiente período (2003) el ICE alcanzó los 277.6 millones de dólares además de un crecimiento de 7.97% en comparación con el año anterior.

Los años 2004 y 2005 la recaudación fue de 321.5 millones de dólares y 379.7 millones de dólares respectivamente, lo que dio un aumento de 15.81% y 18.10% para cada período.

El incremento del 2004 y 2005 fue porque se aprobó elevar el porcentaje del ICE en productos como las bebidas alcohólicas y cigarrillos para financiar de modo permanente los incrementos de las pensiones.

En el siguiente cuadro N° 18 veremos la relación entre el ICE y el PIB, este tributo representa un mínimo porcentaje del producto interno bruto, por ejemplo para el año 2000 significó 0.56% del PIB.

En los periodos 2001 y 2002 esta relación subió al 0.85% y 1.03% respectivamente, en el 2003 disminuyó al 0.97% y el siguiente año (2004) creció al 0.99%. En el periodo 2005, la relación ICE – PIB obtuvo el 1.04%.

CUADRO N° 18.
ICE FRENTE AL PIB.
PERÍODO 2000 – 2005.
(En millones de dólares)

Año	Total de Recaudación del ICE	PIB	% frente al PIB
2000	88.7	15,933.7	0,56%
2001	181.5	21,249.6	0,85%
2002	257.1	24,899.5	1,03%
2003	277.6	28,635.9	0,97%
2004	321.5	32,635.7	0,99%
2005	379.7	36,488.9	1,04%

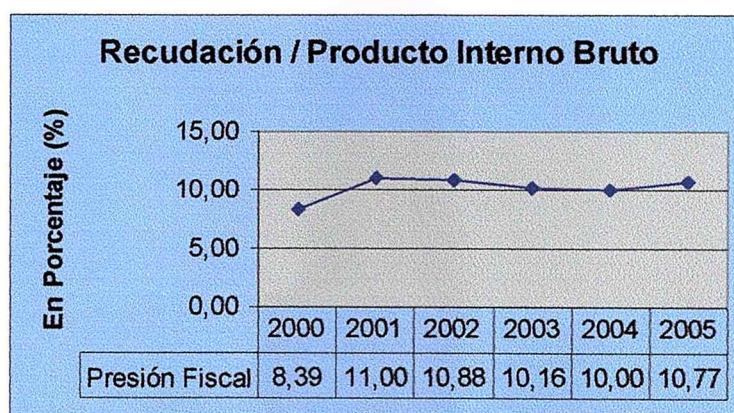
Fuente: SRI.

Elaboración: Autores.

4.5.- Presión Fiscal:

En el gráfico N° 15, con respecto a la presión fiscal, la recaudación de cada año frente al PIB se mantuvo en el 8.39% en el año 2000, para el 2001 este porcentaje fue del 11%, mayor al periodo anterior.

GRAFICO N° 15
PRESIÓN FISCAL.
REPRESENTACIÓN DE LA RECAUDACIÓN CON EL PIB
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: SRI.

Elaboración: Autores.

En los años 2002, 2003 y 2004 descendieron al 10.88%, 10.16% y 10% respectivamente en comparación al período anterior de cada uno. Para el 2005 hubo un incremento del 10.77% con relación al 2004.

Desde 1998 la presión fiscal ha crecido, debido a los cambios que pasaron en el gobierno del Dr. Jamil Mahuad Witt donde se creó una nueva entidad tributaria la cual incrementó la recaudación notablemente por una presión fiscal relativamente fuerte en sus primeros años de gestión.

El gran incremento que han tenido el IVA y el ICE se debe principalmente a incremento del consumo desde el período que comenzó la dolarización y a la eficiente administración del SRI.

5.- Sector Financiero:

5.1.- Tasas de Interés:

Es el precio que se paga por el uso del dinero, se expresa como un porcentaje sobre la suma prestada en un determinado período de tiempo, como un mes, una semana o un año, al porcentaje mencionado se le denomina tasa de interés. La tasa de interés, depende principalmente de la valoración que haga quien presta el dinero con respecto al riesgo de no recuperarlo: cuanto mayor el riesgo mayor tendrá que ser el interés necesario para compensarlo. En suma, la disparidad de valoraciones entre bienes presentes y futuros es la determinante de la tasa de interés.

La **Tasa de Interés Activa** es el precio que las entidades financieras cobran por el uso del dinero (costos del procedimiento del préstamo y valoración del riesgo) durante un determinado periodo de tiempo y cuyo porcentaje depende de la valoración que la entidad financiera haga de la posibilidad de recuperar el monto prestado. La tasa de interés activa depende además del ahorro total disponible en el territorio y la existencia de mayor o menor competencia entre entidades financieras.

La **Tasa de Interés Pasiva** es el precio que los depositantes cobran por mantener su dinero en el banco, consiste en el préstamo que realiza el depositante a la entidad financiera y cuyo porcentaje depende de la valoración que hacen los depositantes entre prestar su dinero a la entidad frente a la posibilidad de destinarlo a otro uso. La capacidad de ahorro que determina la tasa de interés pasiva depende también de la confianza institucional en el futuro además de la posibilidad de destinar un excedente para el ahorro persona o familiar.

La diferencia entre las **tasas activa y pasiva** se denomina **Spread** que consiste en la diferencia entre la tasa que las instituciones financieras cobran por el uso del dinero menos la tasa que estas entidades entregan a los depositantes.

5.1.1.- Análisis de las Tasas de Interés:

Tasa Activa:

En el Ecuador, las tasas de interés tanto activa, pasiva y spread han tenido una tendencia decreciente desde el año 2000 cuando se implementó la dolarización.

La Ley de Desagio publicada el 13 de marzo del 2000 en el Registro Oficial, estableció en su artículo sexto que la tasa de interés activa sería 16.82% mientras que la tasa de interés pasiva sería de 9.35%, ambas regirían desde el 11 de enero del 2000.

Para calcular las tasas de interés se toma en cuenta dos importantes indicadores como son la inflación y el riesgo país, que del 2000 en adelante han ido disminuyendo, aunque estas tasas son relativamente altas en comparación a las internacionales no olvidemos que esto se debe en gran parte al riesgo país percibido por agentes externos y por otro lado a que el Ecuador no se encuentra plenamente integrado a la banca internacional.

El gráfico N° 16 muestra que la tasa activa en marzo del 2000 se ubicó en el 15.87%, alcanzó su punto más bajo en el mes de noviembre del mismo año, el más alto en agosto con 16.74% y terminó en diciembre con 14.52%.

Para el período 2001 comenzó el mes de enero con 16.42%, en febrero alcanzó su porcentaje más alto el cual es de 16.64% y en agosto tuvo su nivel más bajo de 14.28%, finalizando en diciembre con el 15.10%.

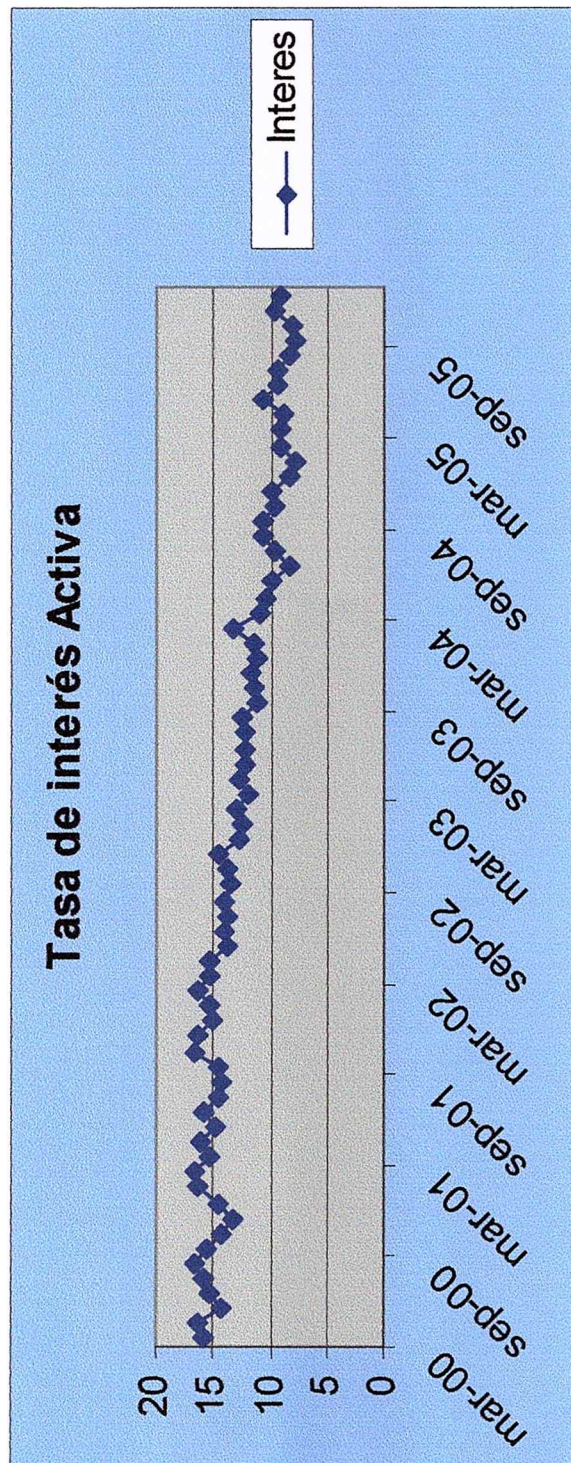
En el año 2002 la tasa activa se ubicó en el mes de enero en 15.31%, tuvo su menor porcentaje en diciembre con 12.77%, y el mayor en febrero con 16.24%.

Comenzó el período 2003 con 12.45%, su punto más alto fue en febrero con 13.02% y en diciembre cerró con 11.20% siendo su nivel más bajo. El año 2004 empezó en el mes de enero con 11.40%, los meses de junio y diciembre tuvieron los porcentajes más bajos que fueron de 8.30% para ambos, y el más alto en febrero con 13.20%.

En enero del 2005 dicha tasa fue de 7.70% que además se convirtió en la más baja del año, en mayo alcanzó su punto más alto con 10.65% y en diciembre terminó con 8.99%.

A raíz de la crisis antes de la dolarización, el nivel de riesgo que el sistema financiero está dispuesto a asumir es más bajo que antes, esto permite observar que el sector productivo, así como las actividades de consumo, vivienda y empresas de menor tamaño, se han beneficiado de reducciones en el costo del dinero que antes del 2000.

GRAFICO N° 16
TASA DE INTERÉS ACTIVA.
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 - 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Nota: Los valores mensuales se expresan como el valor de la tasa de la última semana de cada mes.

Tasa Pasiva:

En el gráfico N° 17 encontramos la variación que ha tenido la tasa de interés pasiva en el período de análisis (2000 – 2005), en marzo del año 2000 dicha tasa fue de 9.42% la cual se convirtió en el interés más alto del período 2000, el porcentaje más bajo fue de 7.54 en julio y en diciembre cerró con 7.70%.

Para el año 2001 la tasa pasiva comenzó con 7.12% alcanzando su punto más alto en abril con 7.18% y el más alto en diciembre con 5.05%.

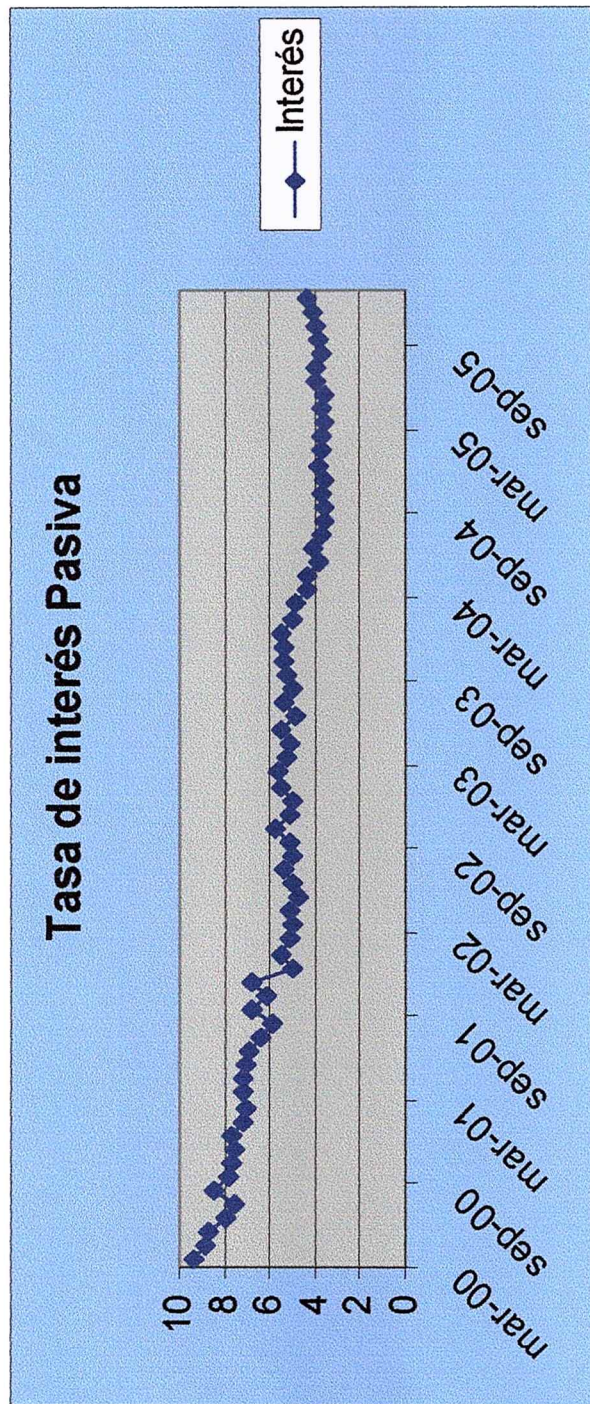
En el 2002 el mes de enero obtuvo un índice de 5.55%, en mayo fue su nivel más bajo con 4.72%, en cambio octubre tuvo el nivel más alto con 5.74% y en diciembre dicha tasa fue del 4.97%.

La tasa pasiva en el año 2003 empezó en enero con 5.57%, en junio encontró su punto más bajo con 4.83%, en febrero poseyó su punto más alto con 5.59% y terminó en diciembre con 5.50%.

A lo que se refiere el período 2004 en su primer mes marco el mayor punto con el 5%, para los meses de agosto, septiembre y noviembre la tasa fue la misma con 3.60% que para dicho año se convirtió en la más baja y en diciembre cerró con 3.80%.

Para nuestro último año de análisis (2005), se inició con 3.70% (en enero), alcanzó su valor más bajo en mayo con 3.58% y en diciembre acabó con el valor más alto del 4.30%.

GRAFICO N° 17
TASA DE INTERÉS PASIVA.
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

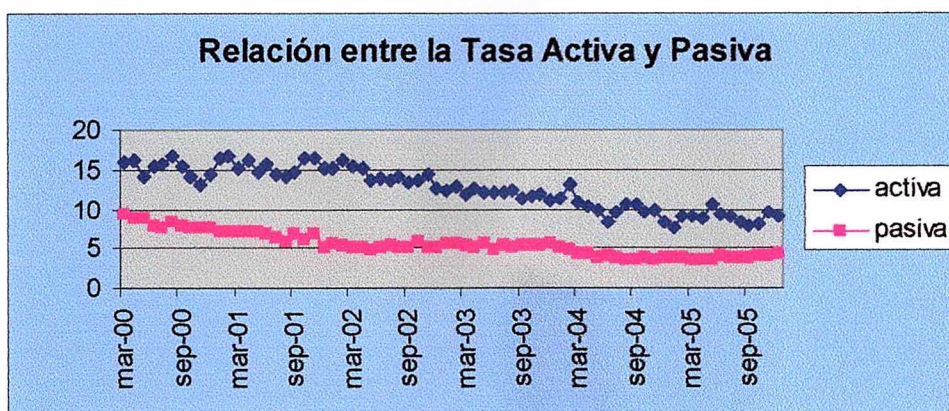
Elaboración: Autores.

Nota: Los valores mensuales se expresan como el valor de la tasa de la última semana de cada mes.

Tasa Spread:

El margen financiero o spread (que nos es otra cosa que la diferencia entre la tasa activa y la tasa pasiva), según el gráfico N° 18 en marzo del 2000 fue del 6.45%, para febrero del 2002 alcanzó su punto más alto con 11.05% y su punto más bajo en septiembre del 2005 con 3.89%, cerrando nuestro último mes de análisis (diciembre 2005) con 4.69%.

GRAFICO N° 18
TASA DE INTERÉS PASIVA.
PORCENTAJE DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Nota: Los valores mensuales se expresan como el valor de la tasa de la última semana de cada mes.

Crédito:

El comportamiento del crédito ha sido uno de los factores determinantes de la escasa capacidad de la economía para adaptarse adecuadamente a las nuevas condiciones impuestas por la dolarización. Podría haberse esperado que, ante el tipo de cambio altamente favorable prevaleciente entre inicios de 1999 y fines de 2001, se produzca una expansión de las exportaciones, y que posteriormente se compensen en este sector los efectos de un tipo de cambio adverso con mejoras sostenidas en la productividad.

Estas transformaciones, sin embargo, presuponen una disponibilidad de crédito productivo a tasa de interés que permita una adecuada rentabilidad de las

inversiones. Desafortunadamente, la crisis bancaria de 1999 y la quiebra de la mayor parte de los bancos privados han creado condiciones de restricción de crédito que perduran hasta la actualidad, de tal forma que el crédito disponible es escaso y sus tasas de interés son demasiado altas para permitir la rentabilidad de inversiones productivas de mediano y largo plazo. Además, la mayor parte del crédito disponible se canaliza hacia el comercio o el consumo.

Cabe indicar, que los volúmenes de crédito para la agricultura, la industria y la construcción han declinado al menos en un 50% respecto a sus valores previos a 1998, y la mayor parte del crédito nacional se canaliza con fines no productivos como el consumo o el comercio. Las tasas activas de interés de los bancos privados para préstamos de un año o más se han mantenido entre el 15% y el 16% después de la dolarización, descendiendo durante los últimos años como respuesta a la menor inflación. Mientras tanto, las tasas pasivas han fluctuado entre el 4% y el 10%, también descendiendo en el periodo de estudio. La diferencia ha permitido la rentabilidad de los bancos, pero el sistema financiero ha perdido en gran parte su rol de canalización del ahorro hacia la inversión.

En consecuencia, las transformaciones productivas que podrían fortalecer al sector externo se han restringido a las empresas con acceso al crédito internacional. El sector exportador perdió en gran medida la oportunidad generada por el tipo de cambio favorable y, actualmente, carece de crédito adecuado para adaptarse a condiciones adversas. El resultado es un ajuste recesivo y concentrador, en el cual crecen únicamente las empresas grandes con acceso al crédito internacional o aquellas establecidas en ramas menos vulnerables, como el banano y las flores.

Los hogares con acceso al crédito han descendido del 21% en 1995, al 16% en 1999 y al 10% en 2003, siendo la declinación más pronunciada en el sector rural, donde en el 2003 solamente el 6% de los hogares recibe crédito bancario.

Sin embargo, en los últimos años el uso del dinero plástico ha aumentado significativamente en los hábitos de consumo y pago de los ecuatorianos, según el informe de la consultora de mercado Market Watch.

5.2.- Riesgo País:

“El Riesgo País (Embi) se define como un índice de bonos de mercados emergentes, el cual refleja el movimiento en los precios de sus títulos negociados en moneda extranjera. Se la expresa como un índice ó como un margen de rentabilidad sobre aquella implícita en bonos del tesoro de los Estados Unidos”.

Podría resultar de utilidad empezar por aclarar el significado de la palabra Riesgo. Este puede definirse como la «exposición a un peligro». Desde el punto de vista bancario o de cualquier inversor, se entenderá riesgo como la exposición a una pérdida.

Se puede definir Riesgo País como la exposición a una pérdida a consecuencia de razones inherentes a la soberanía y a la situación económica de un país. Riesgo País se compone de Riesgo Político y de Riesgo de Transferencia.

Riesgo País y Riesgo Soberano

Todas las inversiones o préstamos en países extranjeros están expuestas al Riesgo País, tanto si el deudor es el gobierno del país como si es una empresa privada. Riesgo País es un concepto más amplio que el Riesgo Soberano, el cual es el riesgo asumido en una inversión donde el deudor es el gobierno soberano de la nación.

Riesgo País y Riesgo Comercial

Sólo aquellos hechos que estén bajo el control del gobierno pueden conducir a la materialización del Riesgo País. Un impago causado por bancarrota es un Riesgo País si la bancarrota es el resultado de una mala dirección de la economía por parte del gobierno; es un Riesgo Comercial si es el resultado de una mala dirección de la empresa.

Factores que influyen en el nivel de riesgo país.

El riesgo país básicamente indica la desconfianza de los mercados en la capacidad del estado de hacer frente a sus deudas y obligaciones, pero día a día varía guiado por otros factores que finalmente son los que influyen en esa capacidad de pago del estado. Estos factores son muchos, los cuales se detallan a continuación:

- 🚩 Nivel de déficit fiscal (Gastos – Recaudación impositiva) relacionado con el PIB.
- 🚩 Turbulencias políticas.
- 🚩 Presiones políticas para el aumento del gasto público.
- 🚩 Escaso crecimiento de la economía.
- 🚩 Alta relación Ingresos/deuda.

5.2.1.-Riesgo País en el Ecuador:

Nuestro riesgo país ha tenido muchas fluctuaciones como observamos en el gráfico N° 19, debido a la situación de inestabilidad y la falta de objetivos claros en las políticas del gobierno.

La más alta se genera en el año 2000 debido a que en los primeros días se inician con manifestaciones populares, bloqueo de carreteras y la presencia en las calles de la capital de una gran cantidad de indígenas en coordinación con otros movimientos sociales. Las protestas se tornaban cada vez más violentas y posteriormente con la colaboración de los mandos medios del Ejército se toman el Congreso Nacional y declaran el desconocimiento del gobierno, se genera un golpe de estado en la noche del 21 de Enero de 2000 (en esta fecha nuestro riesgo país fue de 3208 puntos).

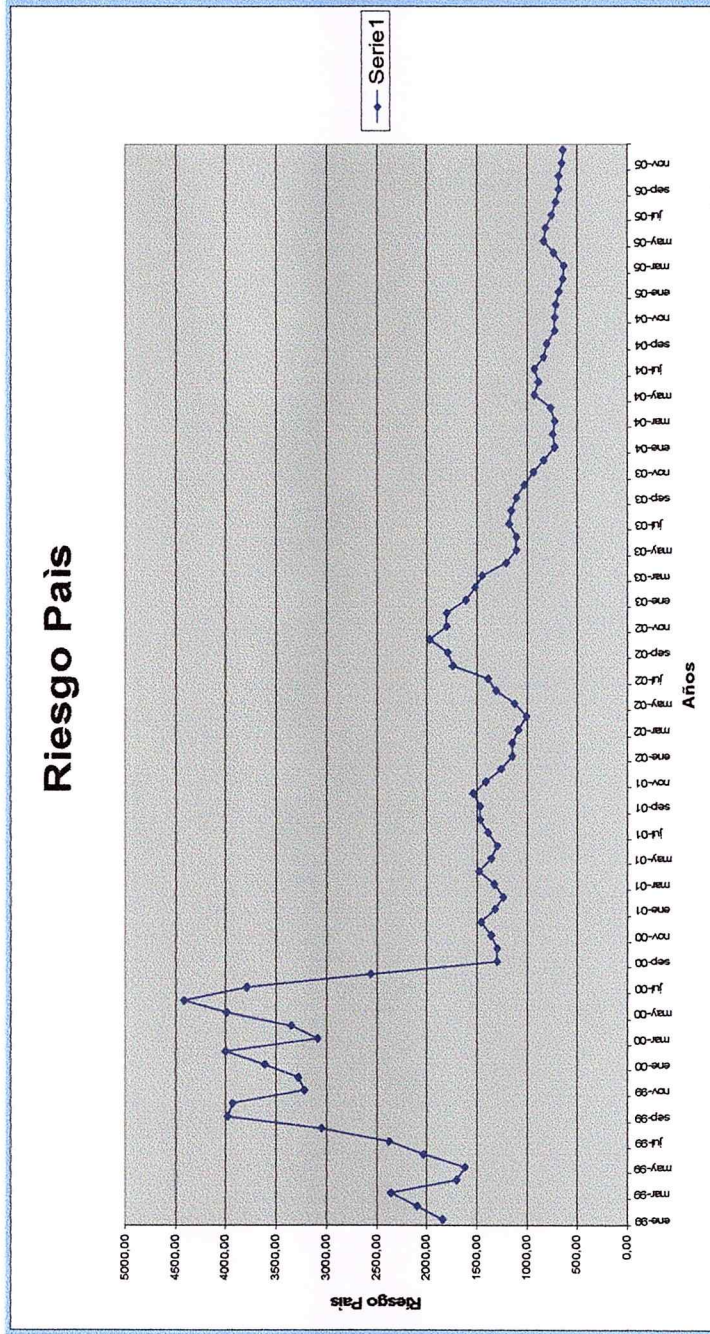
Retoma el control de la situación y ante las fuertes presiones del exterior se opta por una salida democrática al problema y resuelven entregar el gobierno al Vicepresidente a Gustavo Noboa quien toma posesión de la Presidencia de la República dando fin a la insurrección y retornando al orden constitucional. El nuevo gobierno decide como primera medida continuar con la decisión de dolarizar la economía, la cual se hace realidad el lunes 13 de Marzo del 2000, a través de la entrada en vigencia de la "Ley para la Transformación Económica del Ecuador".

Debemos tomar en cuenta que el Banco Central reportó el índice más elevado de riesgo país el 5 de junio del 2000, cuando ascendió a 4.712 puntos, debido a que en el Ecuador se adoptó el dólar estadounidense como patrón de intercambio. Poco a poco vuelve a la calma y nuestro Riesgo País tiende a la baja en este año, terminando en 1459 puntos, intentando un gobierno estable y con una nueva moneda.

En el año 2001, el riesgo país comenzó con 1322.86 puntos, obtuvo una baja considerable en relación del año anterior, la economía estaba, merced al recorte de los tipos de interés, el repunte de las inversiones y el mantenimiento de los precios internacionales del petróleo, creciendo en un 5,6%, la tasa más elevada de América Latina, en este período cerró con 1252.78 puntos.

Para el año 2002 se inicio con 1143.86 puntos, continuamos a la baja, en el primer semestre se registró un drástico vuelco en la balanza comercial, que del superávit de 1.526 millones de dólares de finales del 2000 pasó a tener ahora un déficit de 800.000 dólares, pero también debemos considerar el alto precio del petróleo que permitió acumular recursos en el FEIREP, que junto a la conducción de la política fiscal, al incremento de la reserva de libre disponibilidad y las acciones de la Comisión de Estabilización, Inversión Social y Productiva y Reducción del Endeudamiento Público, orientadas a efectuar operaciones de recompra de los bonos Global 12 y 30, transmitieron una señal positiva al mercado internacional que mejoró la percepción de la solvencia del Estado ecuatoriano e incidió en el precio de los bonos global (que también se asoció a un menor rendimiento requerido por el mercado a la deuda pública ecuatoriana).

GRAFICO N° 19
RIESGO PAÍS.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2000 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.
Elaboración: Autores.

En los meses de agosto a diciembre tuvo una considerable alza del riesgo país como podemos observar en el gráfico N° 19 esto se debe al fin de la presidencia de Gustavo Noboa, y comienzo de las elecciones, la incertidumbre de quien sería el nuevo presidente, y que plan de trabajo seguiría en la segunda vuelta electoral. El 24 de noviembre del 2002 triunfó Lucio Gutiérrez, finalizando este período con 1795.81 puntos.

Continuó a la baja para el 2003 (Enero 1604.86 puntos) y 2004 (Enero 725.4 puntos), en estos años las cuentas fiscales continuaron arrojando resultados positivos, debido fundamentalmente en este último año a los mayores ingresos petroleros y al favorable desempeño de las recaudaciones tributarias, que permitieron financiar un mayor gasto público y aún lograr un mejor resultado de la gestión financiera del Estado.

El punto más bajo que alcanzó fue en julio de ese año con 650 puntos, ya que se mantuvo una rígida política fiscal, lo que contribuyó a lograr un Acuerdo con el Fondo Monetario Internacional.

Con la reducción en el nivel de la inflación, el cumplimiento con las obligaciones de deuda pública externa y la entrada en funcionamiento del FEIREP, y las causas anteriormente mencionadas, fueron las que determinaron una baja en la percepción de riesgo país cerrando el 2004 con 713.45 puntos.

El año 2005 presentó un escenario económico internacional favorable para la economía ecuatoriana comenzando con 683.23 puntos, caracterizados por un fuerte dinamismo de la demanda externa, continuamos con elevados precios del petróleo y condiciones financieras favorables.

El entorno externo permanece igualmente favorable, esperándose sin embargo una política monetaria menos relajada a nivel internacional, con los consecuentes ajustes en las tasas de interés.

En los meses de abril, mayo y junio existió una subida del Riesgo País, ya que los acontecimientos del 20 de abril de 2005, como consecuencia de la llamada "rebelión de los forajidos" de Quito, Gutiérrez fue destituido por el Congreso de Ecuador por abandono del cargo (Resolución tomada por mayoría simple, sin contar con las 2/3 partes de la votación previstas por la constitución), en la

que existió una inestabilidad política hasta que Alfredo Palacios subiera a la presidencia y presentara su plan de trabajo.

Sin embargo, el desempeño económico de los principales mercados de exportación del Ecuador (Estados Unidos, Área Euro y Comunidad Andina) continuó siendo positivo durante el año 2005.

Así, el crecimiento económico de los principales socios comerciales del Ecuador, se mantuvo vigoroso en este año (3,8%), similar a lo ocurrido en el año 2004. Este crecimiento por sobre el 3% anual, en estos países, se constituye en un factor positivo para impulsar la demanda de los productos ecuatorianos de exportación, finalizando este año de análisis con 645.1 puntos.

6.- Sector Externo:

6.1.- Balanza Comercial:

La balanza comercial se define como la diferencia que existe entre el total de las exportaciones menos el total de las importaciones que se llevan a cabo en el país.

$$\text{Balanza Comercial} = \text{exportaciones} - \text{importaciones}$$

Esta diferencia, según cuales sean las importaciones y las exportaciones en un momento determinado, podría ser positiva (lo cual se denomina como un superávit comercial) o negativa (lo cual se conoce como un déficit comercial).

Se dice que existe un déficit cuando una cantidad es menor a otra con la cual se compara. Por lo tanto podemos decir que hay déficit comercial cuando la cantidad de bienes y servicios que un país exporta es menor que la cantidad de bienes y servicios que importa.

Por el contrario, un superávit comercial implica que la cantidad de bienes y servicios que un país exporta es mayor a la cantidad de bienes que importa.

Es muy importante para cualquier país tener una balanza comercial positiva, es decir, en superávit, porque de esta forma están entrando más recursos al país a través de las ganancias de las exportaciones que los recursos que salen por el pago de las importaciones, ya que los productores nacionales y la economía en general tienen mayores recursos para realizar sus actividades y desarrollar otros nuevos productos y, así, incentivar y desarrollar la economía nacional.

Hablar de la balanza comercial, es necesario, como primer paso, definir que son exportaciones e importaciones.

Las importaciones se refieren a los gastos que las personas, las empresas o el gobierno de un país hacen en bienes y servicios que se producen en otros países que son consumidos en el mercado nacional, es decir, la cantidad de bienes y servicios que son producidos en el exterior y que se traen a Ecuador por parte de las personas, las empresas o el gobierno.

Las exportaciones son los bienes y servicios que se producen en el país y que se venden en el extranjero o mercado externo.

6.2.- Análisis de las Exportaciones:

Nuestras exportaciones históricamente se han basado mayoritariamente en productos primarios, mientras que las exportaciones de productos industrializados han sido marginales.

Como podemos observar en el cuadro N° 19, en el año 2000 las exportaciones ascendieron a 4,947 millones de dólares, para el año 2001 se registró un monto de 4,678 millones de dólares de exportaciones FOB, las cuales fueron decrecientes en 5.05% comparadas con el año anterior, después de registrar un aumento del 12% en el 2000 (comparado con 1999 que las exportaciones fueron de 4,451 millones de dólares).

Las exportaciones en el año 2001 fueron negativas en comparación con las del año 2000, la principal incidencia de la reducción global se debió a la disminución de exportación de petróleo crudo y derivados. Tal disminución de exportación fue por la caída del precio internacional del petróleo crudo que bajo de \$19.50 por barril en el mes de enero del 2001 a \$14.93 en el mes de diciembre del mismo año.

En el año 2002 las exportaciones tuvieron un incremento de 7.65% comparado con el período anterior y ascendieron a 5,036 millones de dólares, en el 2003 las exportaciones fueron de 6,222 millones de dólares por lo que crecieron en un 23.55%, que es un crecimiento significativo a los altos precios que alcanzó el petróleo y que hasta el día de hoy se sigue manteniendo, al aumento de los principales productos de exportación y a la disminución de las importaciones en el 2003, especialmente a las relacionadas con la construcción del oleoducto.

En el período 2004 las exportaciones tuvieron un incremento del 24.60% que significa 1,531 millones más que el año anterior, lo cual nos da la suma total para ese año de 7,753 millones de dólares. En 10,100 millones de dólares cerró las exportaciones en el 2005, arrojando un crecimiento del 30.27% con respecto al año anterior.

CUADRO N° 19
EXPORTACIONES.
PERÍODO 2000 – 2005.
Millones de dólares FOB.

Años	Exportación \$	Variación %
2000	4,927.00	
2001	4,678.00	-5,05%
2002	5,036.00	7,65%
2003	6,222.00	23,55%
2004	7,753.00	24,60%
2005	10,100.00	30,27%

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

En el cuadro N° 20 nos describe las exportaciones no petroleras, tales se dividen en tradicionales y no tradicionales.

Las **exportaciones tradicionales** en el período del 2000 fueron de 1,302 millones de dólares, para el 2001 hubo un incremento del 4.76% (en comparación con el año anterior) lo que significa una cifra de 1,364 millones de dólares.

En el año 2002 creció en 8.58% en comparación con el 2001 por lo que registró una cifra de 1,481 millones de dólares, en el 2003 las exportaciones tradicionales fueron de 1,737 millones de dólares que dió un aumento de 17.29% en comparación con el año anterior.

Para el 2004 estas exportaciones bajaron a 1,674 millones de dólares dando un porcentaje negativo de 3.63 con respecto al año anterior, el año 2005 se mejoró

y registro un incremento de 14.99% con respecto al período anterior, cerrando ese año con 1,925 millones de dólares.

CUADRO N° 20
EXPORTACIONES NO PETROLERAS.
PERÍODO 2000 – 2005.
Millones de dólares FOB.

Años	Exportaciones no Petroleras				
	Exportaciones Tradicionales	Variación %	Exportaciones no Tradicionales	Variación %	Total de Exportaciones no Petroleras
2000	1,302		1,182		2,484
2001	1,364	4.76%	1,415	19.71%	2,778
2002	1,481	8.58%	1,500	6,00%	2,981
2003	1,737	17.29%	1,879	25.27%	3,615
2004	1,674	-3,63%	1,845	-1,81%	3,518
2005	1,925	14.99%	2,305	24.93%	4,230

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Entre los principales productos que destacan por su participación dentro de esta categoría están: el banano, café, camarón, cacao y atún.

Los **productos no tradicionales** para el año 2000 significaron 1,182 millones de dólares para el país, en el siguiente período (2001) estas exportaciones ascendieron a 1,415 millones de dólares que registro un aumento de 19.71% con respecto al año anterior.

Con 1,500 millones de dólares que se cerró el período 2002 lo cual da un incremento del 6% en comparación al año anterior. Para el 2003 subió en 25.27% comparado con el 2002, que da un monto de 1,879 millones de dólares.

En el período 2004 se dio un porcentaje negativo de 1.81% con respecto al año 2003 y las exportaciones no tradicionales fueron de 1,845 millones de dólares. En el 2005 el porcentaje ascendió a 24.93% lo que dio un valor de 2,305 millones de dólares.

Entre los productos no tradicionales se encuentran: flores, abacá, madera, frutas, etc.

A continuación en el cuadro N° 21 se muestran los principales productos tradicionales con su monto de exportación.

CUADRO N° 21
EXPORTACIONES TRADICIONALES.
PERÍODO 2000 – 2005.
Miles de dólares FOB.

Años	Banano	Café	Camarón	Cacao	Atún
2000	821,374	45,584	285,434	77,361	72,202
2001	864,515	44,104	281,386	86,610	87,299
2002	969,340	41,689	252,718	129,057	87,947
2003	1100,800	70,423	298,964	169,641	97,539
2004	1023,610	84,136	329,793	154,235	82,100
2005	1084,394	92,249	457,539	176,126	114,975

Fuente: Banco Central del Ecuador.

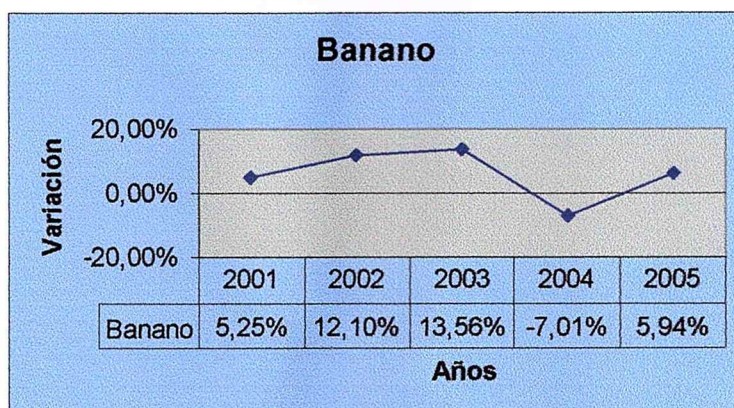
Elaboración: Autores.

Banano:

En el año 2000 alcanzó los 821,374 miles de dólares. Como vemos en el gráfico N° 20, el banano en el 2001 tuvo un resultado positivo de 5.25%, para el 2002 incremento en 12.10%, a pesar de la reducción en el precio de esta fruta en el mercado internacional, que cayó en 4.1% por la mayor producción y exportación de esta fruta por parte de Colombia y Costa Rica, el incremento en el volumen exportado del 16.9%.

Su máximo crecimiento se produjo en el 2003 con 13.56%, a pesar de los problemas enfrentados por los productores y exportadores en cuanto a la determinación del precio oficial de la caja de banano para la exportación.

GRAFICO N° 20
BANANO.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Para el período 2004 registra un saldo negativo de 7.01% en comparación al año anterior, debido a una sobreoferta en el mercado internacional, así como de una reducción en el volumen (1,3%) atribuido a las bajas temperaturas registradas a mediados de año, que retrasaron el crecimiento de la fruta disminuyendo, por tanto, la oferta del Ecuador en el mercado internacional.

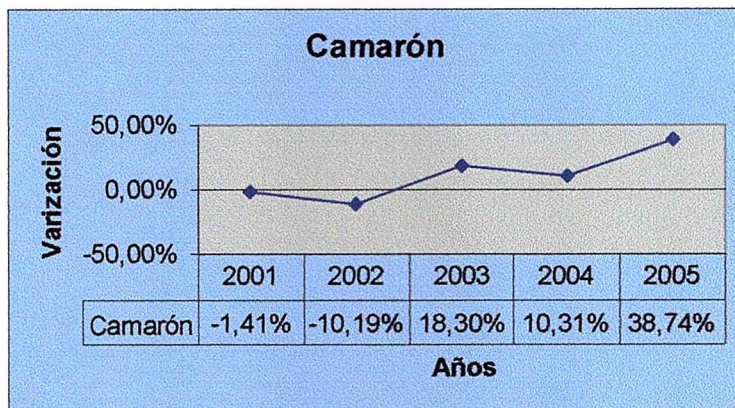
En el 2005 con 5.94% todas estas variaciones con respecto al período anterior, en este período se produjo un aumento en el precio internacional y un incremento del precio internacional de esta fruta debido a la falta de oferta de Costa Rica y Panamá, países competidores de Ecuador que vieron afectados sus cultivos debido al azote de los huracanes.

Camarón:

Este producto en el año 2000 dió un valor de 285,434 miles de dólares, en el 2001 como observamos en el gráfico N° 21 decreció en 1.41% en comparación al año anterior, porque tuvo que enfrentar problemas como la *mancha blanca* y por parte de Estados Unidos que fueron acusados de *dumping*.

El año 2002 registra un porcentaje negativo de -10.19% porque sigue teniendo problemas por el virus de la mancha blanca y también por la caída en el precio internacional dada este año.

GRAFICO N° 21
CAMARÓN.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Para el 2003 comenzó a mejorar creciendo en 18.30% gracias a los esfuerzos por superar los problemas climáticos y enfermedades enfrentados por este sector en años anteriores, han empezado a generar resultados positivos.

En el 2004 tuvieron desempeño positivos aumentando en 10.31% Este resultado se explica por un mayor volumen de exportación (26,9%), que contrarrestó la caída del precio en 7,3%, el cual estuvo asociado a prácticas de dumping (política comercial de aplicar un precio de venta más bajo que el costo de producción, a fin de incrementar participación en el mercado) por parte de los países del sureste asiático, a fin de lograr una mayor colocación del producto en el mercado norteamericano.

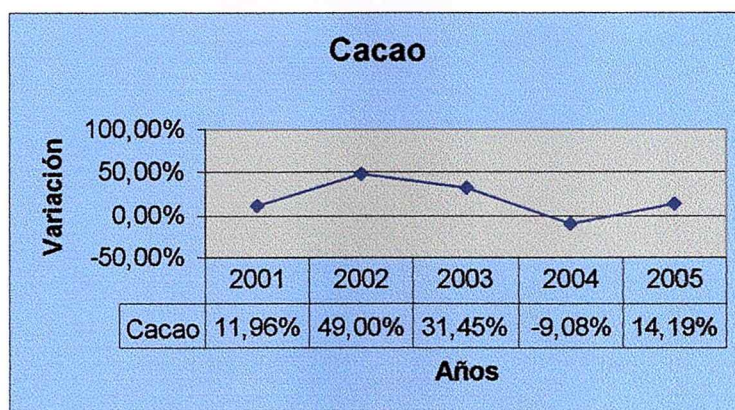
En el 2005 terminó con un incremento de 38.74% con respecto al 2004, el repunte de este producto se encuentra explicado por la mayor demanda externa, en especial de los Estados Unidos, país al cual se destina más de la mitad del total de las exportaciones y cuya demanda se incremento en 26%; aún con la presencia del arancel del 3.58% a las exportaciones ecuatorianas de este producto.

Cacao:

En el período 2000 se obtuvo por este producto 77,361 miles de dólares y en el 2001 vemos en el gráfico 22 que aumentó en 11.96% (86,610 miles de

dólares). Para el 2002 tuvo su mayor porcentaje con 49% y su segundo mejor año fue el 2003 con un crecimiento de 31.45% debido al incremento de precios y volumen de este producto.

GRAFICO N° 22
CACAO.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

El año 2004 el cacao disminuyó en 9.08% en comparación al año anterior por la caída del precio internacional; cerrando el 2005 con un incremento de 14.19% con respecto al año anterior, gracias al aumento del volumen de exportación en un 16%.

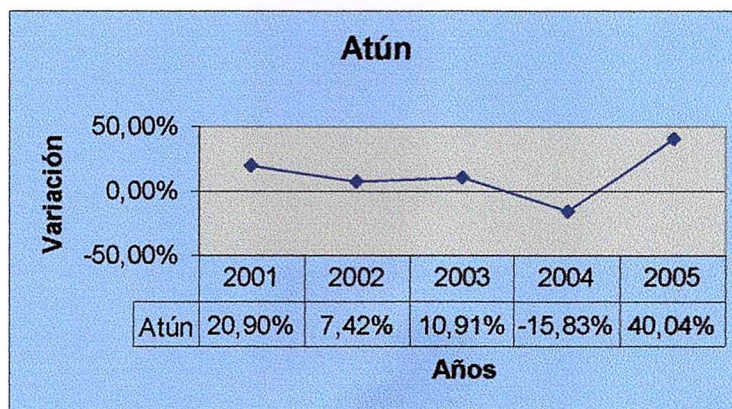
Atún:

El año 2000 el Atún tuvo un saldo de 72,202 miles de dólares, como nos muestra el gráfico N° 23 el período 2001 dió una variación del 20.90% con respecto al 2000, en el 2002 crece solo en 7.42% como consecuencia de una disminución en el volumen de exportación y el aumento del precio internacional de este producto.

Para el período 2004 fue su peor período en el que decreció en 15.83% con respecto al año anterior debido a una variación negativa de su precio en el mercado internacional, situación que ni si quiera fue compensada con el aumento en el volumen de exportación; y en el 2005 su crecimiento mayor en

40.04% comparado con su período anterior, este gran incremento se dio por el aumento del volumen de exportación y precio de este producto.

GRAFICO N° 23
ATÚN.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.

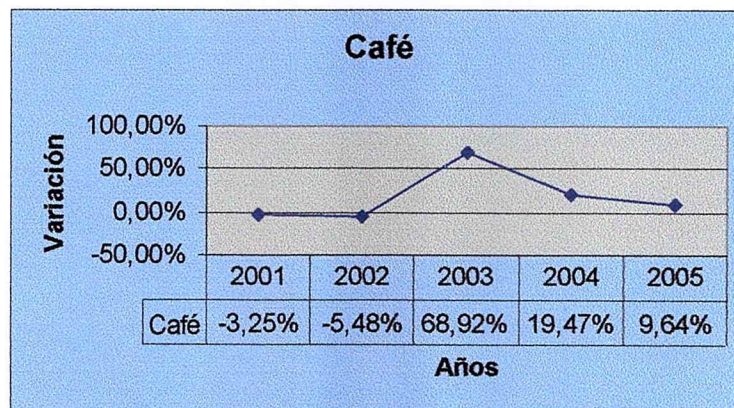


Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Café:

GRAFICO N° 24
CAFÉ.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Este producto en el año 2000 tuvo como cifra de exportación 45,584 miles de dólares, en el 2001 tuvo un porcentaje negativo de 3.25% como observamos en el gráfico N° 24, y en el 2002 registra su peor año con -5.48% debido a la crisis que enfrenta el sector cafetalero a consecuencia de la sobreoferta mundial y la falta de renovación en las plantaciones.

En el 2003 fue su mayor incremento de 68.92% aunque continúa enfrentando el problema de falta de renovación de las plantaciones, lo que incidió en una reducción del volumen exportado que fue compensado con un incremento en el precio internacional; y cierra el 2005 con 9.64% de variación con respecto al período anterior, dicho incremento es por el repunte de precios del producto y por el aumento en el volumen de exportación.

En el cuadro N° 22 nos muestra los principales productos no tradicionales de exportación y su valor de exportación. El principal producto no tradicional son las Flores que en el año 2000 alcanzaron los 194,650 miles de dólares y en el 2005 cerraron con 397,907 miles de dólares.

CUADRO N° 22
EXPORTACIONES NO TRADICIONALES.
PERÍODO 2000 – 2005.
Miles de dólares FOB.

Años	Flores	Abacá	Madera	Productos Mineros	Fruta	Tabaco
2000	194,650	8,304	20,474	9,408	15,681	8,156
2001	238,050	6,669	24,028	6,285	20,163	9,766
2002	290,326	7,943	30,887	12,283	29,311	14,601
2003	308,738	8,909	42,127	11,879	46,219	14,912
2004	354,817	9,388	48,115	12,461	49,110	19,225
2005	397,907	7,765	53,680	15,936	55,687	25,429

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Productos no tradicionales:

Las flores en el año 2001 registró un incremento del 22.30% respecto al 2000 como podemos ver en el gráfico N° 25, el siguiente período (2002) registró un

crecimiento de 21.96% porque el país pudo colocar las flores a mayor precio en el mercado internacional lo que se suma al aumento en el volumen exportado.

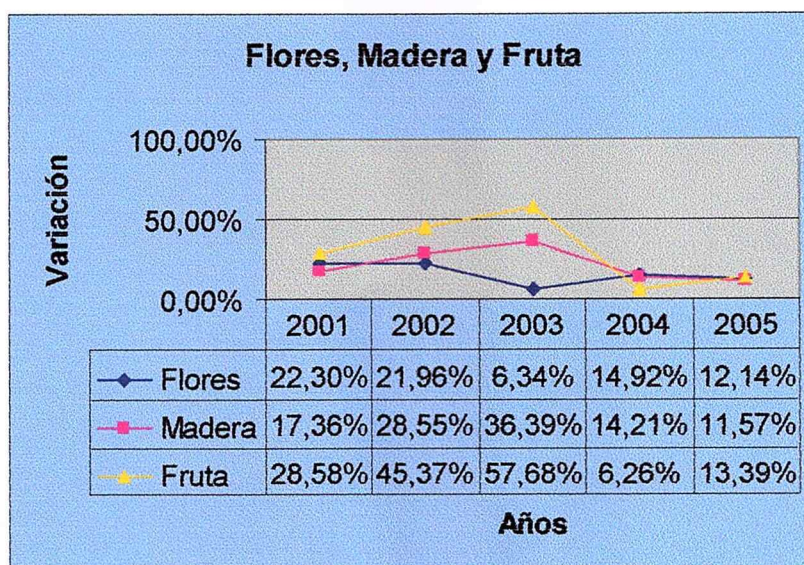
La producción de flores y su exportación llegaron a establecer una cifra récord en ventas el año 2004, pues alcanzaron la cifra de 354,817 miles de dólares, cifra que comparada con el año 2003 varió un 14.92%. El volumen de recursos generado por las exportaciones de flores en los últimos 12 años ha tenido tendencia creciente a tal punto que se multiplicó 9 veces entre 1993 y 2004, y su crecimiento continúa.

Para los productores el año 2004 fue un excelente período, gracias a los cambios de variedades de producción efectuados, a logros de nuevos mercados y a los problemas de otros países latinos productores.

Las exportaciones de rosas alcanzaron un valor de 252 millones de dólares en 2004, seguidas por las gypsophilias cuyas ventas llegaron a USD 34.2 millones. Con excepción del precio de las rosas, en 2004 los precios del resto de productos se incrementaron. En los últimos cuatro años los precios de las flores han tenido permanentes incrementos en los mercados de exportación; la flor ecuatoriana en 2004 presentó un precio promedio de exportación cuya tendencia fue a la baja y se ubicó en 3.57 dólares por kilogramo. En el 2005 fue de 12.14% con respecto al período anterior.

La **madera** en el año 2001 tuvo un crecimiento de 17.36% con respecto al año anterior y en el 2005 su incremento fue menor con el 11.57%. La **fruta** en el período 2001 significó un saldo positivo del 28.58% con respecto al año 2000, en el 2003 es donde tuvo el mayor incremento de 57.68% en comparación al 2002, y en el 2005 su variación fue de 13.39% con respecto al período anterior.

GRAFICO N° 25
FLORES, MADERA Y FRUTA.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

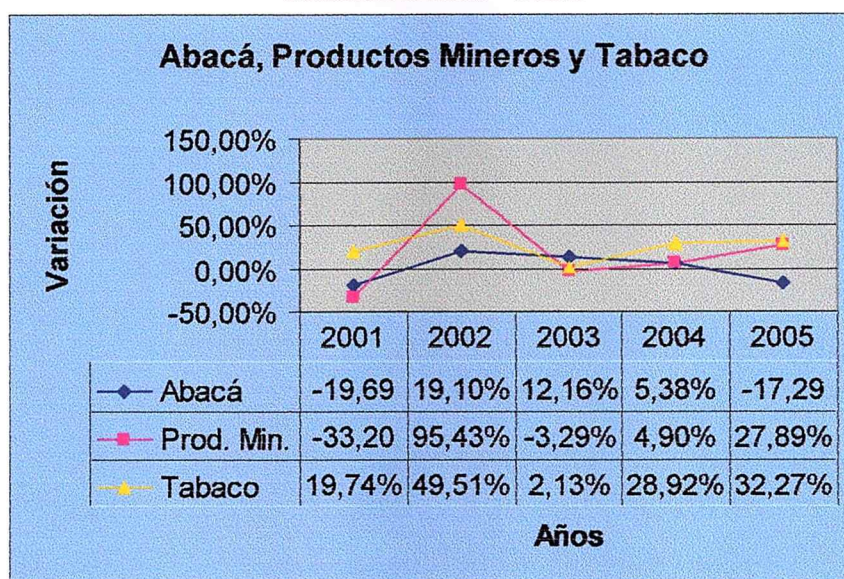
Elaboración: Autores.

El **abacá** un producto desde hace unos años comenzó con un decrecimiento en el año 2001 de 19.69% con respecto al año anterior como observamos en el gráfico N° 26, en los años siguientes 2002, 2003 y 2004 tuvo un saldo positivo de 19.10%, 12.16% y 5.38% respectivamente, para cerrar el 2005 con un porcentaje negativo de 17.29% con respecto del 2005.

Los **productos mineros** en el 2001 tuvieron un saldo rojo de 33.20% con respecto al año 2000, para cada año mejorar y cerrar el 2005 en 27.89% con respecto al año anterior.

El **tabaco** tuvo un porcentaje de 19.74% en el año 2001 comparado con el año 2000, el período 2002 fue su mejor crecimiento con 49.51% en relación al 2001, seguido del 2005 que fue de 32.27% en comparación con el año anterior.

GRAFICO N° 26
ABACA, PRODUCTOS MINEROS Y TABACO.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Es de reconocer que nuestra oferta exportable no tradicional ha crecido, sin embargo las divisas que ingresan por este concepto no varían la estructura de nuestro comercio exterior que sigue siendo muy dependiente de los productos tradicionales.

El destino de nuestras exportaciones está dirigido en un 70% hacia América, el 20% a Europa y el 10% restante se destinan para Asia, Oceanía, África y otros países. El mercado al que se dirigen mayoritariamente nuestras exportaciones es a los Estados Unidos.

6.3.- Importaciones:

En los primeros años de dolarización (2000 - 2003), las importaciones estuvieron impulsadas por la inversión privada (OCP) y la mayor demanda de los hogares tras dos años de crisis económica que incluyó el congelamiento de los depósitos.

Las importaciones están constituidas por bienes de consumo, combustibles y lubricantes, materias primas, bienes de capital y diverso bienes.

En el cuadro N° 23 podemos encontrar la importación total y por tipo de producto en millones de dólares desde el año 2000 hasta el 2005.

Las importaciones en el 2000 fueron de 3,400 millones de dólares y en el año siguiente (2001) incrementaron a 4,936 millones de dólares, es decir un 45.14% con respecto al período anterior, debido a las necesidades de productos para la construcción del OCP.

CUADRO N° 23.
IMPORTACIONES TOTALES Y POR TIPO DE PRODUCTOS.
PERÍODO 2000 – 2005.
Miles de dólares CIF.

Años	Total de Importaciones	Bienes de Consumo	Combustibles y Lubricantes	Materias Primas	Bienes de Capital	Otros
2000	3,400.90	762.00	256.00	1,491.00	889.00	2.00
2001	4,936.00	1,312.00	234.00	1,780.00	1,547.00	4.00
2002	5,953.40	1,686.90	232.40	2,112.60	1,919.80	1.70
2003	6,228.30	1,764.70	732.80	2,027.60	1,702.50	0.70
2004	7,554.60	2,048.30	995.00	2,565.70	1,944.30	1.30
2005	9,568.00	2,336.80	1,733.70	2,935.30	2,557.00	5.20

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Las importaciones totales en el período 2002 siguieron aumentando a 5,953 millones de dólares y su crecimiento fue de 20.61% con respecto al año anterior.

El cierre de empresas importantes y la compra de otras nacionales por parte de multinacionales (entre las que se suma Jabonería Nacional por parte de Unilever Andina) fue entre otras la causa del aumento de las importaciones desde el año 2000. La entrada de China con fuerza en los mercados mundiales también influyó en este proceso y lo convirtió en el cuarto proveedor con

importancia después de Estados Unidos, Colombia y Brasil. A septiembre del 2005 Ecuador había gastado 435 millones de dólares en la compra de bienes chinos.

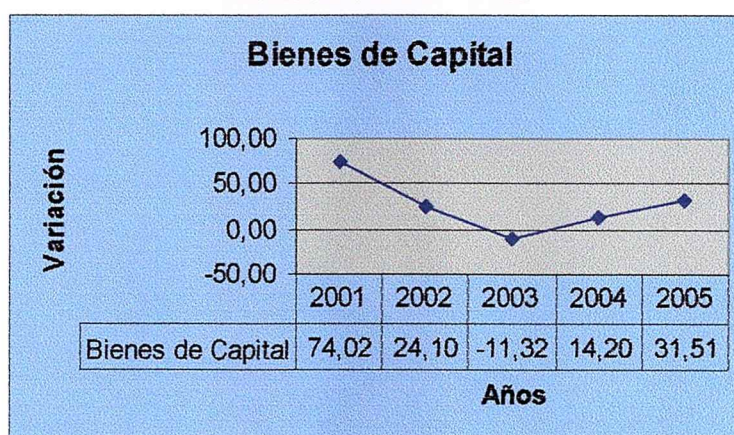
En el 2003 las importaciones crecieron en menor proporción respecto a los años anteriores, su incremento fue de un 4.62% y dió la suma de 6,228.30 millones de dólares, el déficit comercial tendió a la baja.

En el 2004 las importaciones vuelven a crecer en forma significativa (21.29% con respecto al año anterior). En el 2005 las importaciones crecieron un 26.65% mucho más que en los dos años anteriores y fue de 9,568 millones de dólares.

Para entender mejor las variaciones de cada año, a continuación veremos los comportamientos que han tenido las importaciones por tipo de producto:

Bienes de Capital:

GRAFICO N° 27
BIENES DE CAPITAL.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Como observamos en el gráfico N° 27, estos bienes del año 2000 al 2001 creció en 658 millones de dólares (74%), estos bienes sirvieron para la

industria y agricultura, equipos de transporte, construcción, combustibles, textiles. Es importante resaltar el incremento de los bienes de capital, pues significa un aumento de capacidad instalada, mejoramiento y modernización de la existente, contribuyendo de esta manera al crecimiento de la actividad económica del país.

Para el 2001 los bienes de capital aumentaron en 74.02%, este incremento en su mayor parte responde a lo que se refiere al rubro "equipos de transporte" en los que están incluidas las compras externas realizadas para la construcción del OCP.

En el 2002 estos bienes crecieron en 24.10%, especialmente los bienes para la industria y los equipos de transportes, una buena parte de este sector se relacionaron con la construcción del nuevo oleoducto.

En el año 2003 se registró un porcentaje de -11.31% con respecto al 2002 por una desaceleración en el ritmo de crecimiento de compras externas dada la culminación de la construcción del OCP. En efecto, los rubros "equipos de transporte" y "materias primas destinadas a la construcción" se redujeron en 25.3% y 48.3%.

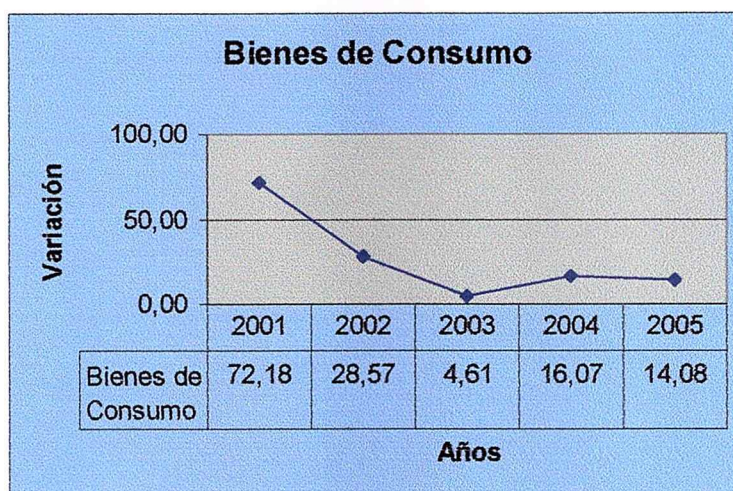
Para el 2004 aumentaron en 14.20% con respecto al año anterior porque presentaron un incremento tanto en volumen como en precio unitario.

En el año 2005 incrementó en 31.15% donde se destaca el crecimiento de los equipos de transporte y los bienes capital para la industria, las cuales representaron el 63,7% del valor total de importaciones de bienes de capital, las mismas que además de responder a las necesidades del aparato productivo, incrementando de esta manera la inversión en capital de este sector, también fueron influenciadas por una mayor demanda de teléfonos móviles y sus componentes, las mismas que abarcaron el 20.4% del total de estas importaciones.

Bienes de Consumo:

Según nos muestra el gráfico N° 28, estos bienes aumentaron significativamente en el 2001 (72.18%), en respuesta a una mayor demanda, parcialmente asociada a la apreciación del tipo de cambio real.

GRAFICO N° 28
BIENES DE CONSUMO.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Los bienes de consumo en el año 2002 creció el 28.57% (1,686.90 millones de dólares), seguido de los bienes de capital que su porcentaje fue de 24.10 (1,919.80 millones de dólares) y de materias primas 18.69% (2,112.60 millones de dólares), en cambio, los lubricantes decrecieron en 0.85% lo cual dió una suma de 232.40 millones de dólares.

Para el período 2003 los bienes de consumo incrementaron ligeramente en 4.61% sus causas fueron una caída en el crecimiento de las materias primas para la construcción y en el rubro equipos de transporte. Este comportamiento refleja la conclusión de la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP) y, por lo tanto, una reducción en la demanda externa de bienes destinados a esta obra.

Para el 2005 los bienes de consumo aumentaron en 14.08%, el mayor volumen de importación en este grupo son los vehículos de transporte particular, así como de muebles y otros equipos para el hogar.

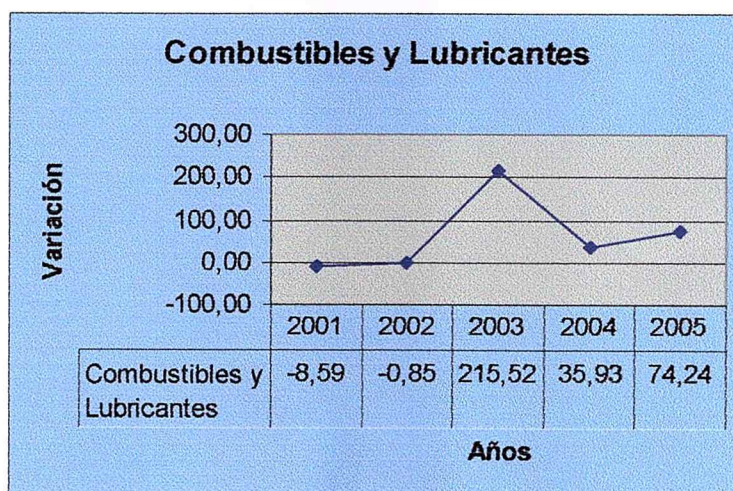
Combustibles y Lubricantes:

En el 2003 como nos muestra el gráfico N° 29, los combustibles y lubricantes tuvieron su mayor crecimiento de 215.52% pasando de 232.40 millones de dólares en el 2002 a 732.80 millones de dólares en el 2003 (un incremento de 500 millones de dólares), este acelerado crecimiento es por el alto precio de importación relacionado con la evolución del crudo en el mercado internacional y, por otra parte, porque las refinerías nacionales que no pueden hacer frente a la fuerte demanda de GLP, diesel y nafta de alto octanaje para satisfacer las necesidades de gas de uso doméstico y principalmente de combustible para vehículos, dado el crecimiento observado en el parque automotor durante los últimos años.

Para el 2004 incrementó en 35.93% porque el precio de estas importaciones fue el factor determinante de su crecimiento, el cual fue de 52,9%.

En el 2005 los combustibles y lubricantes fueron los que más aumentaron en un 74.24% con respecto al año anterior que da un valor de 1,733.70 millones de dólares, este crecimiento se dio principalmente por el incremento de los precios internacionales de estos bienes.

GRAFICO N° 29
COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.



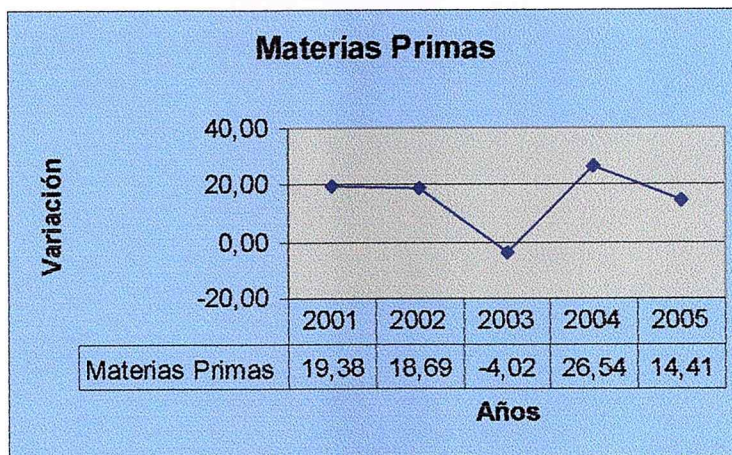
Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Materias Primas:

En el 2001 incrementaron en 19.38% según observamos en el gráfico N° 30, especialmente las dirigidas a la construcción que aumentaron en un 99.7%.

**GRAFICO N° 30
MATERIAS PRIMAS.
TASA DE VARIACIÓN ANUAL
PERÍODO 2001 – 2005.**



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Para el año 2002 creció en un 18.69 más que en el período anterior, por la mayor demanda de los bienes de construcción (OCP).

En el 2004 crecieron en un 26.54% dando como incremento 538.10 millones de dólares, debido al incremento de sus precios, especialmente en los rubros de materiales de construcción (55,2%) y de productos farmacéuticos (10,4%).

6.4.- Balanza Comercial:

El crecimiento económico en condiciones de dolarización, ha dado lugar a un importante incremento de las importaciones en los primeros años de ingresar a la dolarización, mientras que las exportaciones tuvieron tendencia al descenso, dando lugar a la existencia de un déficit comercial.

En el cuadro N° 24 está el resultado de la balanza comercial desde 2000 hasta el año 2005.

**CUADRO N° 24.
BALANZA COMERCIAL.
PERÍODO 2000 – 2005.
Miles de dólares.**

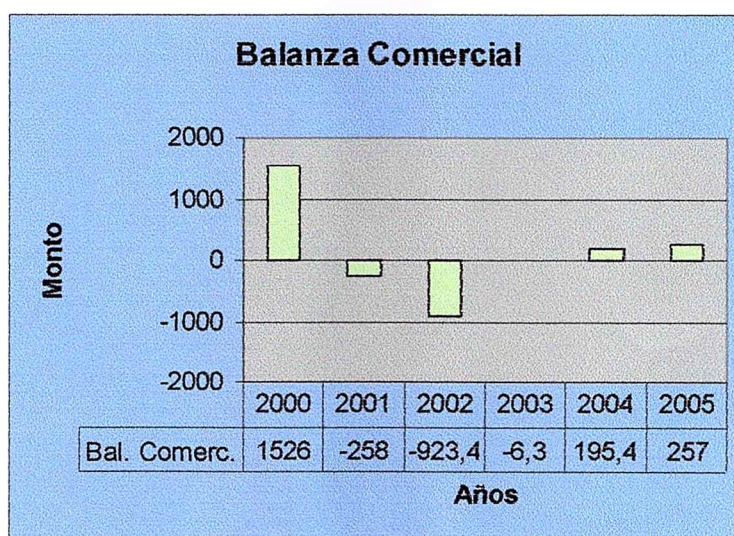
Años	Exportaciones FOB	Tasa de Crecimiento	Importaciones CIF	Tasa de Crecimiento	Saldo de la Balanza Comercial
2000	4927,00		3400,90		1526,10
2001	4678,00	-5%	4936,00	45%	-258.00
2002	5030,00	8%	5953,40	21%	-923,40
2003	6,222.00	24%	6,228.30	5%	-6.30
2004	7,753.00	25%	7,554.60	21%	195.40
2005	9,825.00	27%	9,568.00	27%	257.00

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

El gráfico N° 31 nos indica que en año 2000 la balanza comercial fue positiva, por lo cual tuvo un superávit de 1,526.10 millones de dólares.

**GRAFICO N° 31
BALANZA COMERCIAL.
MILES DE DOLARES
PERÍODO 2000 – 2005.**



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autores.

Para el año 2001 comienza el déficit de la balanza comercial que fue de 258 millones de dólares, siguiendo el mismo camino y profundizando el déficit en el año 2002 que registró el saldo de 923.4 millones de dólares.

En el 2003 el déficit de la balanza comercial fue un mínimo de 6.30 millones de dólares. Desde el 2004 comenzó de nuevo una balanza comercial con superavit de 195.40 millones de dólares y el año siguiente (2005) siguió siendo positiva y fue de 257.00 millones de dólares.

7.- Conclusión:

La dolarización en el Ecuador ha logrado consolidarse a lo largo del tiempo desde su crítica etapa inicial, principalmente por el resultado de condiciones externas excepcionalmente favorables, como el precio del petróleo y las elevadas remesas de divisas de los trabajadores que emigraron desde 1998 como resultado de la crisis, que sin duda alguna fueron factores que ayudaron al proceso de adaptación del sistema; tal como demuestra esta tesis, algunas variables económicas han manifestado después de su análisis resultados positivos.

En lo que se refiere al sector real, el PIB mejoró en el 2005 en comparación al año 2000; así como también, indicadores como la inflación que ha tenido una gran disminución, ya que en el año 2000 se ubicaba en 91% y en el 2005 en 3.14% una de las más bajas de la región.

La dolarización mantiene la estabilidad monetaria, como dice el economista Steve Hanke "aunque la estabilidad no lo es todo, todo es nada sin ella".

Las recaudaciones de impuestos han mejorado notablemente cada año, especialmente el IVA que se ha convertido en un ingreso importante para el país, y como es un impuesto que se paga sobre el consumo, demuestra que el país consume cada día más en el período de dolarización lo cual es bueno.

Las tasas de interés tanto activa, pasiva y spread disminuyeron, por ejemplo la tasa activa tuvo en marzo del 2000 el porcentaje de 15.87% en el transcurso del tiempo ha bajado ubicándose en diciembre del 2005 con 8.99%. Durante la dolarización, los niveles de inflación y el riesgo país (que son tomados en cuenta para el cálculo de estas tasas) determinaron que las tasas de interés referenciales disminuyan tal como estos han decrecido.

El riesgo país en enero del 2000 fue de 3208 puntos, uno de los puntos más altos que ha alcanzado este indicador y que fue el resultado del golpe de Estado de ese mismo año, como consecuencia a la crisis económica y política que se vivía en ese momento en el país. En los siguientes años el riesgo país disminuyó, aunque cuando sucede alguna inestabilidad política o económica como lo del 2000, este indicador ha crecido pero nunca comparado con el año de inicio de la dolarización. En el período 2005 terminó con 645 puntos, el cual tiene una gran diferencia con el índice que comenzó en el año 2000.

En el sector externo los primeros años de dolarización, la balanza comercial fue negativa debido a los altos precios que tenía nuestros productos comparados con los del exterior, pero también al incremento de los bienes de capital, que significa un aumento de capacidad instalada y de esta manera contribuye a la actividad económica del país. Desde el período 2004, la balanza comercial se volvió positiva y en el año 2005 dio un crecimiento del 31.53% en relación al período anterior. Asimismo, los productos no tradicionales marcaron un resultado positivo como se demostró en el capítulo 6.

Adicionalmente es necesario destacar que en el período 2000 a 2005 el crecimiento del PIB fue de 3,2 veces superior al del período 1994 – 1999. Se debe tomar en cuenta que se han producido graves conflictos políticos que condujeron al derrocamiento de dos presidentes de la república, sin que estos hechos hayan producido efectos traumáticos en la economía nacional por el blindaje que le proporcionó la dolarización.

Es importante resaltar que la dolarización no es una tabla de salvación para una economía, ya que no implica la solución de todos los problemas que existen en ella, pero se puede concluir que la dolarización ha cumplido con sus objetivos de eliminar la inestabilidad cambiaria, reducir la inflación, disminuir las tasas de interés, etc.

La estabilidad no es todo pero sin ella no habrá crecimiento y desarrollo. Se requiere además la inversión y la tecnología para estimular el empleo y reducir la pobreza. Con la dolarización, nuestro país ha tomado un camino hacia la estabilización económica; sin embargo, hay que considerar que la implementación de este mecanismo tendrá sus costos y beneficios.

8.- Bibliografía:

- ✚ **Naranjo Chiriboga Marcos**, *Dolarización Oficial y Regímenes Monetarios en el Ecuador*, s. l., 2003.
- ✚ **Pablo Lucio Paredes**, *La Dolarización ¿un amor eterno?*, Imprenta La Unión, 2004.
- ✚ **Internet:**
 - www.cedatos.com
 - www.bce.fin.ec
 - www.sri.gov.ec
 - www.inec.gov.ec
 - www.ieep.org.ec
- ✚ **Publicaciones Económicas del Banco Central**, *Revista Información Estadística Mensual*, en junio 30 del 2007, 96 páginas.
- ✚ **Kurt Shuler**, *El Futuro de la Dolarización en el Ecuador (conferencia de agosto del 2002)*, Instituto Ecuatoriano de Economía Política (IEEP), Octubre 2002.
- ✚ **Pedro Romero Alemán**, *¿Es la Dolarización una Camisa de Fuerza para el Gasto Fiscal?*, Instituto Ecuatoriano de Economía Política (IEEP), Septiembre 2003.
- ✚ **Juan Luis Moreno – Villalaz PHD**, *Análisis de Políticas Públicas*, Instituto Ecuatoriano de Economía Política (IEEP), Marzo 2006.
- ✚ **Kurt Shuler**, *¿Deberían los países en desarrollo tener bancos centrales? (Estudio Comparativo de 155 países)*, Centro de Estudios en Economía y Educación (traducido por Julio H. Cole), México 1998.
- ✚ **Franklin López Buenaño**, *Por qué y como Dolarizar*, s. l., Agosto 1999.
- ✚ **Dolarización Oficial en Ecuador**, Instituto Ecuatoriano de Economía Política (IEEP), Enero 2000.

- ✚ **Bruno Faidutti**, *Análisis de la Metodología para determinar la Inflación en el Ecuador*, Instituto Ecuatoriano de Economía Política (IEEP), Agosto 2003.
- ✚ **Pedro Romero Alemán**, *Dolarización: Hechos, Perspectivas y Oportunidades*, Instituto Ecuatoriano de Economía Política (IEEP), Noviembre 2001.
- ✚ **Cuentas Nacionales Anuales N° 20 (2001 – 2005)**, Banco Central del Ecuador, publicación año 2006.